



Business plan

Capers processing

March 2022

Business plan

Processing of capers

1	Project	
	Project aim	Processing of capers and wholesale for export
	Project cost, \$	\$558 878
	Revenue at full capacity, \$	\$1 543 620
	Demand for project products on the market, \$	\$65 707 200
	Payback period (DPP) (month)	64
	Project location	Jizzakh region, Yangiabad district
	Project initiator (local investor)	LLC "ZAHRO GOLDEN CAPERS"
	Date of creation of the company, legal address, existing activities of the company, full names of the managers and chief accountant, contacts	Created on March 18, 2021, Legal address: Jizzakh region, Yangiabad district, Sovot, Ittifok, Director Imomova Dildora Shukhrat kizi. tel: 94 983-33-66
	Community Verified icon	The amount of the authorized capital 5,000,000,000 soums, 1. Gr. R.Uz. Imomova Dildora Shukhrat kizi-share in the authorized capital of the company 2,750,000,000 soums or 50%. 2. Mr R.Uz. Khasanov Sodikzhon Dehkonbaevich - share in the authorized capital of the company 2,750,000,000 soums or 50%.
	Experience in the implementation of similar projects, Availability of a distribution network for the sale of products, Other information about the initiator	Has experience in implementing investment projects.
	Total investment in the project, \$	81 804
	Purpose of investment in the project	Project development, existing fixed assets, land
	Investor	in search
	Total investment in the project, \$	88 440
	Purpose of investment in the project	Part of the cost of equipment, raw materials and financial costs
2	Creditor	in search
	Legal address, contacts	Interbranch turnover: 00121, Jizzak
	The total amount of loans to the project, \$	388 635
	Purpose of investment in the project	Reconstruction of the building, part of the cost of equipment and raw materials
	Products	
	Product range	
	Product name	Peeled, graded and pickled capers



Finished product properties:

Capers (Latin capparis) are a genus of plants in the Capparidaceae family, sometimes the genus is referred to the cabbage family (Brassicaceae). The caper is a creeping thorny shrub from 1 to 2 m in height. The genus includes about 300 species of shrubs, trees, vines and perennial grasses, common in the subtropical and tropical regions of the planet. The birthplace of the caper is considered to be North Africa and Southern Europe. It is known that they have been used for more than a thousand years; even the ancient Greeks actively traded in capers.

Capers can be called absolutely waste-free. The buds are pickled, honey can be obtained from its flowers. Moreover, the caper bears fruit. Its fruits taste like watermelon, they are very sweet and rich in vitamins. In the old days, they were dried and used instead of sugar in winter.

Pickled caper buds are one of the most important spices in French cuisine: literally a few of these capers, chopped and mixed into the sauce, make it spicier and more effective. And the fruits of capers, which are pickled in the same way as cucumbers, are a very tasty and beautiful side dish.

And that's not all: the caper bush is healing from roots to leaves. In early spring, its roots are dug up, dried and decoctions are made, especially for those who suffer from allergies and must prepare for the flowering period. Even freshly cut branches with leaves, brewed just like tea, are a good antiseptic. This was successfully used by the Arabs and ancient Greeks.

"**Capers** are an important element of Italian, Moroccan, Greek and Turkish cuisine. Their bright spicy-salty taste adorns salads, sauces, pizza, meat and fish dishes. Capers are a part of tartar sauce, served with smoked fish, pasta, martinis. Often capers combine with olives.

In Menorca, capers are served as an appetizer; in Greece, they are part of the meze. In addition, caper leaves are used in Greek cuisine. They are boiled or pickled and used in salads and fish dishes. Dried caper leaves are even used to ferment Greek cheeses instead of rennet. "

Application area

Export-oriented products and are used in foreign countries in the food, pharmaceutical, chemical, etc.

Industry

Agriculture, food, pharmaceutical and other industries.

Forms of packaging and transportation

Containers for preparation of further storage, glassware with a narrow neck with a twist off lid.

Availability of standardization documents (Interstate standard, Technical conditions and other commodity nomenclature of external economic activity of RF code)

Uz State standard 2810:2014 Capers. Commodity nomenclature of external economic activity of RF code 0709994000

Similar product manufacturers, brands and trademarks

LLC "Agri Food Uzbekistan", LLC "Turon Impex Bukhara", LLC "Delfin Biznes Savdo"

Wholesale prices for finished products on the market on average \$

tons

2 600,0

Project capacity for each product, year

593,7

Revenue at full capacity, \$ per year

\$1 543 620,0

\$1 543 620

3 Demand

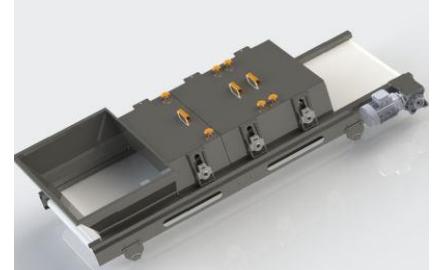
Local market

List of consumers of products or services	Export-oriented products and are used in foreign countries in the food, pharmaceutical, chemical, etc.					
Population of the Republic of Uzbekistan	35 160 000					
Adult population of the Republic of Uzbekistan	21 060 000					
Consumption rate per year, 1 tsp. kg.	1,20					
Consumption per year, tons	25 272					
Demand for project products, \$	65 707 200					
Forecast of an increase in consumption, demand	5%					
Project share in this market, \$	2%					
Additional analysis of statistical information (import / export, production volume, price statistics, etc.) in Uzbekistan						
	2016 y.	2017 y.	2018 y.	2019 y.	2020 y.	on the average
Export volume (Uzbekistan), thousand \$,	0	2269	4833	7924	6430	4291,2
Import volume (Uzbekistan), thousand \$,	0	26	99	18	14	31,4
Additional analysis of statistical information (import / export) in countries, briefly the market volume for the project in question, all the initial data for the calculation:						
Name of state	Product: 130190 Shellac natural unrefined; natural gums, resins, gum resins and sap (for example, balms), thousand \$					
	2016 y.	2017 y.	2018 y.	2019 y.	2020 y.	on the average
India	99711	141741	142800	163250	149 916,0	139 483,6
China	25308	31830	32647	59736	51 527,0	40 209,6
Saudi Arabia	18676	16703	18760	30944	26 362,0	22 289,0
Russian Federation	17575	18100	24369	32479	19 498,0	22 404,2
Kazakhstan	601	495	648	726	550	604,0
Belarus	268	340	483	379	497	393,4
Azerbaijan	179	17	5	18	67	57,2
Ukraine	29	65	36	40	56	45,2
Total, thousand \$	225 486,2					
Name of state	<i>Export</i>					
	2016 y.	2017 y.	2018 y.	2019 y.	2020 y.	on the average
Afghanistan	0,0	0,0	0,0	0,0	112 091,0	22 418,2
India	72 512,0	68 346,0	68 986,0	83 011,0	103 026,0	79 176,2
Indonesia	40 223,0	41 363,0	54 332,0	48 140,0	44 432,0	45 698,0
Germany	20 167,0	23 831,0	20 133,0	17 569,0	17 207,0	19 781,4

Thailand	12 647,0	14 686,0	16 584,0	16 310,0	15 219,0	15 089,2
Total, thousand \$	182 163,0					
Findings						
Total demand (export / local market), thousand \$	\$225 486			\$65 707		
Sales plan (export),%	50%			50%		
Share of project sales on the market, total, %	0,5%					

4

Equipment

Leading equipment manufacturers of the project, existing advanced technologies and other overview information	Turkey, China, Russia, Germany		
Examples of commercial offers for equipment	EKSTREM Makina Sanayi Tic. Ltd Sti, (Turkey)	Mekatronic (Turkey)	PGM Macina (Turkey)
Productivity, (kg / h)	kg		
	600		
Equipment set cost, \$	\$152 000	137000 \$	125000 \$.
Supplier contacts, website, link on the Internet	 Тел./факс:+7 (48143) 3-25-22  Тел./факс:+7 (48143) 3-25-23  e-mail:info@novatech-agro.ru	mechatronic tarim aletleri ve ekipmanlari, tel. 02324722250	Adres: Estim Sanayi Sitesi 3.Cadde No:127 Kuskköy / Menderes / Izmir Tel: (0232) 227 77 71
Brief description of the manufacturing process of GPU in the proposed equipment	       		

When propagating by seeds, sowing is carried out directly in the open ground or in a greenhouse for growing seedlings. Seeds are sown in a permanent place or seedlings are planted in a wedge. Capers grow on dry sandy and sandy loam soils that are not suitable for the cultivation of other agricultural plants. Soil preparation is usual: disking, fertilization (5-6 grams per shrub) (N60H90K45 / ha), autumn plowing to a depth of 27-30 cm. Sowing is carried out in March-April with row spacing of 70 cm, the distance between plants in a row is 40–50 cm. Care for capers is usual: loosening the soil in the aisles to a depth of 6–10 cm, weeding. In the dry period - irrigation (water consumption rate - 300-350 l / 10 m²). Capers are also grown at home. Once you see a blooming caper, it is already difficult to refuse it. The flowers are irregular in shape, but this imbalance has its own beauty and sophistication. Long stamens, large white flowers, unfortunately, wither by the middle of the next day. But in the evening they will be replaced by new ones, since there are many buds. The shrub blooms all summer. Cultivating capers is not easy. They are short and grow slowly, so the plant can be left in a relatively small (16 cm) pot for a long time. Two years after sowing, the seedlings will develop into attractive flowering plants. You need to plant seeds in seedling boxes in March or April and can already bear fruit.

Growing



The area of the building, the structure required to accommodate this equipment, sq. M.	1 315
The number of workers per shift (per day, per season) when operating this equipment	28

Information about the selected equipment

Applied technology and its description	"At all levels of processing, the first type of processing is sizing. Starting from the first level - the level of collectors and households: capers are sorted using a sieve, and the smallest and highest grade is distinguished. Acceptance of raw materials - Inspection of incoming raw materials - Calibroaka of raw materials - (Receiving salt and vinegar - Preparing brine) - Salting capers - Packing - Storage - Shipping "
Guaranteed productivity, per year,	Calibration 1220 tons per year (Turkey) / 900 cans per shift per month (274 500 per year) (Russia)
Country of origin of equipment	Turkey
Total cost of a set of equipment	600
Occupied area of equipment, sq.m.	1315
Delivery and commissioning time of equipment, months	1-3 months
List of equipment purchased on the local market	Transformer, local agricultural machinery, transport, etc.

5	Raw materials and resources						
	Name list of main raw materials	Caper bushes	Plastic drums 180 kg	salt, vinegar	Other	Fertilizers	0
	Sources of raw materials (local or imported)	local					
	average price \$	1651,38	14,54	18,52	0,55	250,00	0,00
	Total raw material costs	1 093 647,38					
	List of energy resources, units rev.	Elec. Energy, kW	Water, cubic meters	Natural gas, cubic meters	Fuel, tons	Other	
	Energy demand per year	59 809	12 090	15 000	10	0	
	Tariffs, \$	0,04	0,17	0,06	660		

6 Project location						
Project location	Jizzakh region, Yangiabad district					
Legal address of the project	Jizzakh region, Yangiabad district, Sovot, Ittifok Intercity network					
Existing buildings and other fixed assets	There is 1.0 hectare for construction					
Necessary volumes of construction (reconstruction or repair) \$	157 800					
The occupied area of the project, hectares, including:	10,20					
The area of industrial buildings and structures	0,13					
Area adjacent to buildings	0,07					
Sowing and other agricultural areas, ha	10,00					
The preliminary cost of 1 sq.m. construction in the region, \$	150					
The preliminary cost of the building and construction of the project, \$ (in the absence of an estimate)	\$197 250					

7 Economic efficiency							
Project cost \$, including:	\$558 878						
Indicators	Costs in national currency	Costs in hard currency	Total	Structure	Loans / credit	Input to UZS	Input to USD
Projecting	6 312	0	\$6 312	2%	0	6 312	\$0
Land, existing buildings and structures	20 000	0	\$20 000	6%	0	20 000	\$0
New construction, reconstruction, repair	157 800	0	\$157 800	45%	110 460	0	\$47 340
Infrastructure (road, energy, landscaping, etc.)	0	0	\$0	0%	0	0	\$0
Main equipment	0	137 000	\$137 000	39%	95 900	0	\$41 100
Auxiliary equipment (transmission devices, power machines, transport, etc.)	19 350	0	\$19 350	6%	0	19 350	\$0
Transportation costs, installation supervision, training	0	9 590	\$9 590	3%	0	9 590	\$0
TOTAL fixed assets	203 462	146 590	\$350 052	63%	206 360	55 252	\$88 440
Structure	58%	42%	100%		59%	16%	25%

1. Working capital	182 275	0	\$182 275	33%	182 275	0	\$0			
2. Financial costs, incl.	26 552	0	\$26 552	5%	0	26 552	\$0			
TOTAL INITIAL COST OF THE PROJECT	412 288	146 590	\$558 878	100%	388 635	81 804	\$88 440			
Structure	16%	84%	100%	0%	70%	15%	16%			
Direct investments, \$ including:	\$170 244									
Local investor (initiator) contribution, \$	\$81 804									
Foreign investor contribution, \$	\$88 440									
Credits or loans, \$	\$388 635									
Name of creditors	Credit 1 in USD	Credit 2 in USD		Bank credit to the youth fund	Credit 4 in UZS					
Sum of credit	0,00	388 634,56		0,00	0,00					
Period of loan disbursement, months	12,00	12,00		12,00	12,00					
Loan repayment period, years	5,00	5,00		5,00	3,00					
% rate	7%	7%		14%	20%					
Collateral, loan security	"Property of the initiator-5% Purchased equipment - 30%, Insurance policy -50% Guarantee of the Entrepreneurship Support Fund - 50%"						A total of 135%			
Tax	Rate, %		Privileges	Tax calculation base						
Income tax, %	15%		no	Net profit						
Property tax, %	2%		no	Residual value of property						
Land tax, sum per hectare	26 200 000		no	Area, hectare						
VAT, %	15%		no	Revenue net of VAT of the expenditure side						
Years	1 year	2 year	3 year	4 year	5 year	6 year	7 year	8 year	9 year	10 year
Cash inflows	0	1 270 726	1 452 411	1 538 223	1 624 035	1 709 847	1 716 238	1 716 238	1 716 238	1 716 238
Cash outflows	558 878	1 261 942	1 449 992	1 510 405	1 582 763	1 655 120	1 513 593	1 513 344	1 515 111	1 515 045
Net cash flow	-558 878	8 784	2 419	27 818	41 272	54 726	202 645	202 895	201 127	201 193
Discounted Payback period (DPP) (month)	64									
Internal rate of return (IRR), %	31,4%									
Net present value (NPV), \$	684 019									
Return on investment index (PI)	5,02									
Number of workplaces	28									
Export \$	14 536 314									

8

SWOT analysis

Strengths (Project Benefits)	"Support for the industry from the state (Association for the development and cultivation of capers) Can be grown in arid areas, they are photophilous, and will bear fruit for up to 15 consecutive years. Fertile soil is not so important for the caper, it can grow on heavy lands, in crevices of the walls. A lot of seedling care is not required The caper has beneficial properties Capers are unpretentious and do not require as much moisture as cotton or wheat. With a relatively small investment of money and labor, it is possible to harvest up to four harvests per year (The best varieties of capers (for example, Nonpareil) compete with grapes in terms of profitability on the world market). "
Weakness(Community Verified)	"A relatively new branch of agriculture, so not many people know about this product. Therefore, there are separate costs for marketing and advertising. Capers do not germinate well and take a long time to take root. Only after a couple of years, in the place of the planted plants, you can see attractive flowering shrubs. Therefore, it is envisaged at the initial stage to ensure the collection and procurement of raw materials throughout the region."
Opportunity (Community Verified)	"Expansion of exports (mainly exported to Turkey, in 2016, supplies of Uzbek canned capers to Italy and Spain began). Opportunities for caper cultivation in rainfed lands where cotton grows poorly."

Threats	"Dependence in foreign markets (changing situations in foreign markets may negatively affect the export of products)"
Unresolved Issues and Necessary Measures:	<p>"It is necessary to find partners (including a foreign investor) interested in participating in the project with investments to pay part of the cost of equipment and its delivery, staff training and financial costs.</p> <p>It is necessary to find a lender interested in participating in the project with loans to pay the cost of construction, parts of equipment and raw materials "</p>
	It is necessary to allocate a land plot (at least 140 hectares) for growing capers
	Before investing, it is necessary to develop and approve design and estimate documentation and select on a competitive basis suppliers of equipment, construction works, raw materials and materials and conclude contracts with them

Бизнес план

Переработка каперсов

1	Проект	
Цель проекта	Переработка каперсов и оптовая продажа на экспорт	
Стоимость проекта, \$	\$558 878	
Выручка при полной мощности, \$	\$1 543 620	
Спрос на продукцию проекта на рынке, \$	\$65 707 200	
Срок окупаемости (DPP) (месяц)	64	
Место размещения проекта	Джизакская область, Янгиабадский р-н	
Инициатор проекта (местный инвестор)	ООО "ZAHRO GOLDEN CAPERS"	
Дата создания компании, юридический адрес, существующей деятельности компании, ФИО Руководителей и главбуха, контакты	Создан 18.03.2021 г.,Юр.адрес: Джизакская область, Янгиабадский р-н, Совет,Иттифок МГС, Директор Имомова Дилдора Шухрат кизи. тел: 94 983-33-66	
Размер уставного капитала, состав учредителей и их доля в уставном капитале, долги компании, годовой оборот и прибыль за последний год,	размер уставного капитала 5 000 000 000 сум, 1. Гр-ка Р.Уз. Имомова Дилдора Шухрат кизи-доля в уставном фонде общества 2750000000 сумм или 50%. 2. Гр-н Р.Уз. Хасанов Содикжон Дехконбаевич-доля в уставном фонде общества 2750000000 сумм или 50%.	
Опыта в реализации аналогичных проектов, Наличие дистрибутерских сетей для реализации продукции, Прочие данные об инициаторе	Имеет опыт реализации инвест проектов.	
Общая сумма инвестиций в проект, \$	81 804	
Целевое назначение инвестиций в проект	Существующие основные фонды, земля, финансовые издержки	
Инвестор	Фонд молодежи (грант)	
Общая сумма инвестиций в проект (в счет гранта), \$	88 440	
Целевое назначение инвестиций в проект	Строительство здания, стоимость оборудования и сырья, финансовые издержки	
Кредит инвестора	Узмилийбанк Джизакский филиал, в счет фонда молодёжи	
Общая сумма кредитов в проект, \$	388 635	
Целевое назначение инвестиций в проект	Строительство здания, стоимость оборудования и сырья	
2	Продукция	
	Номенклатура продукции	
Наименование продукции	Очищенное, калиброванные и маринованные каперсы	



	Свойства готовой продукции: Каперсы (лат.capparis) — род растений семейства каперсовые (Capparidaceae), иногда род относят к семейству капустные (Brassicaceae). Каперсник является стелющимся шиповатым кустарником от 1 до 2 м высотой. Род включает около 300 видов кустарников, деревьев, лиан и многолетних трав, распространенных в субтропических и тропических областях планеты. Родиной каперсника считается Северная Африка и Южная Европа. Известно, что используют их уже больше тысячи лет, еще древние греки активно торговали каперсами. Каперс можно назвать абсолютно безотходным. Почки маринуют, из его цветков можно получить мед. Более того, каперс плодоносит. Его плоды по вкусу напоминают арбуз, они очень сладкие и богаты витаминами. В былье времена их вялили и зимой употребляли вместо сахара. Маринованные бутоны каперсов — одна из важнейших приправ французской кухни: буквально несколько таких бутончиков, нарубленных и вмешанных в соус, делают его остree и эффектнее. А плоды каперсов, которые маринуют так же, как огурцы, — это очень вкусный и красивый гарнир. И это еще не все: каперсный куст целебный от корней до листьев. Ранней весной его корни выкапывают, сушат и делают отвары, особенно для тех, кто страдает аллергией и должен подготовиться к периоду цветения. Даже свежесрезанные ветки с листьями, заваренные просто как чай, — хорошее антисептическое средство. Этим успешно пользовались арабы и древние греки.
	Каперсы – важный элемент итальянской, марокканской, греческой и турецкой кухни. Их яркий остро-соленый вкус украшает салаты, соусы, пиццу, мясные и рыбные блюда. Каперсы входят в состав соуса тартар, подаются к копченой рыбе, макаронам, мартини. Часто каперсы совмещают с оливками. На Менорке ягоды каперсника подаются в качестве закуски, в Греции они входят в состав мезе. Кроме того, в греческой кухне находят применение листья каперсника. Их варят или маринуют и используют в салатах и рыбных блюдах. Сушеные листья каперсника даже используются для закваски греческих сыров вместо сычуна.
Область применения	Экспортноориентированная продукция и применяется в зарубежных странах в отрасли пищевой, фармацевтической, химической и др.
Отрасль	Сельское хозяйство, пищевая, фармацевтическая и др. промышленности.
Формы упаковки и транспортировки	Контейнеры для заготовки дальнейшего хранения, стеклянная посуда с узким горлышком с крышкой твист офф.
Наличие документов стандартизации (ГОСТы, ТУ и др. код ТН ВЭД)	O'z DSt 2810:2014 Каперсы. ТН ВЭД код 0709994000
Производители аналогичной продукции, бренды и торговые знаки	ООО "Agri Food Uzbekistan", ООО "Turon Impex Bukhara", ООО "Delfin Biznes Savdo"
Оптовые цены на готовую продукцию на рынке в среднем \$	2 600,0
Проектная мощность по каждой продукции, год	593,7
Выручка при полной мощности, \$ в год	\$1 543 620,0 \$1 543 620

3

Спрос*Местный рынок*

Перечень потребителей продукции или услуги	Экспортоориентированная продукция и применяется в зарубежных странах в отрасли пищевой, фармацевтической, химической и др.					
Население Республики Узбекистан	35 160 000					
Взрослое население Республики Узбекистан	21 060 000					
Норма потребления в год, 1 чл. кг.	1,20					
Объем потребления в год, тонн	25 272					
Спрос на продукцию проекта, \$	65 707 200					
Прогноз повышения потребления, спроса	5%					
Доля проекта на этом рынке, \$	2%					

Дополнительный анализ статистической информации (импорт/экспорт, объем производства, статистика цен и др.) в Узбекистане

	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	в среднем
Объем экспорта (Узбекистан), тыс. \$,	0	7585	7477	6430	6739	5646,2
Объем импорта (Узбекистан), тыс. \$,	0	12	10	89	100	42,2

Дополнительный анализ статистической информации (импорт/экспорт) в странах, коротко объемы рынка для рассматриваемого проекта, все исходные данные для расчета:

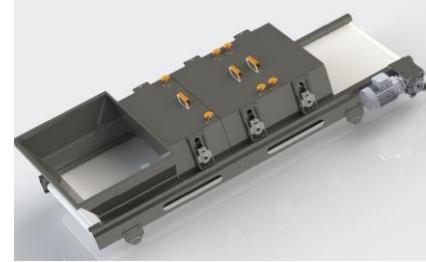
Наименование госд.	Товар: 200599,071190 Прочие овощи и овощные смеси, тыс \$					
	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	в среднем
Япония	344683	350775	373439	368488	368 488,0	361 174,6
Испания	101340	124646	120950	109029	108339	112 860,8
Саудовская Аравия	89019	87596	66296	91900	94439	85 850,0
Российская Федерация	23081	28427	34930	34823	32 917,0	30 835,6
Казахстан	2082	1738	1662	2261	2558	2 060,2
Беларусь	2559	4486	3824	3455	2793	3 423,4
Азербайджан	356	437	525	573	566	491,4
Украина	549	731	1202	1830	2349	1 332,2
Всего, тыс. \$	598 028,2					

Наименование госд.	Экспорт					
	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	в среднем
Российская Федерация	1 585,0	1 755,0	1 899,0	2 662,0	1 585,0	1 897,2
Индия	5 279,0	6 481,0	5 561,0	8 771,0	9 292,0	7 076,8
Испания	39 280,0	38 788,0	41 853,0	44 614,0	41 202,0	41 147,4
Турция	4 034,0	5 165,0	5 342,0	4 763,0	3 882,0	4 637,2

Китай	93 953,0	99 632,0	95 848,0	92 860,0	83 299,0	93 118,4
Кыргызстан	1 995,0	2 154,0	1 392,0	1 507,0	904,0	1 590,4
Всего, тыс. \$	149 467,4					
Выходы						
Итого объем спроса (экспорт/местный рынок), тыс \$	\$598 028			\$65 707		
План продаж (экспорт), %	50%			50%		
Доля продаж проекта на рынке всего, %	0,2%					

4

Оборудование

Ведущие производители оборудования проекта, существующие передовые технологии и др. обзорные сведения	Турция, Китай, Россия, Германия						
Примеры коммерческих предложений по оборудованию	EKSTREM Makina Sanayi Tic. Ltd Sti, (Турция)		Mekatronic (Турция)		PGM Macina (Турция)		
Производительность, (кг/в час)	кг						
	600						
Стоимость комплекта оборудования, \$	\$152 000		\$137 000		125000 \$.		
Контакты поставщика, сайт, ссылка в интернете	 Тел./факс:+7 (48143) 3-25-22  Тел./факс:+7 (48143) 3-25-23 e-mail:info@novatech-agro.ru		mechatronic tarim aletleri ve ekipmanlari, tel. 02324722250		Adres: Estim Sanayi Sitesi 3.Cadde No:127 Kisikköy / Menderes / Izmir Tel: (0232) 227 77 71		
Кратко описание технологического процесса изготовления ГП в предлагаемом оборудовании	       						

При размножении семенами сев проводят непосредственно в открытый грунт или в парник для выращивания рассады. На постоянное место высевают семена или высаживают рассаду в запольном клину. Каперсы растут на сухих песчаных и супесчаных почвах, не пригодных для возделывания других сельскохозяйственных растений. Подготовка почвы обычна: дискование, внесение удобрений (5-6 гр на кустарник) (N60H90K45/га), залевная вспашка на глубину 27-30 см. Сев проводят в марте — апреле с междуурядьями 70 см, расстояние между растениями в ряду — 40-50 см. Уход за каперсами обычный: рыхление почвы в междуурядьях на глубину 6-10 см, прополки сорняков. В засушливый период — поливы (норма расхода воды — 300-350 л/10 м²). Выращивают каперсы и в домашних условиях. Раз увидев цветущий каперс, от него уже трудно отказаться. Цветки его неправильной формы, но в этой диспропорции есть своя красота и изысканность. Длинные тычинки, большие белые цветки к середине следующего дня, к большому сожалению, увядают. Но на смену им вечером распластятся новые, поскольку почек много. Кустарник цветет все лето. Культивировать каперсы не просто. Они невысокие и растут медленно, поэтому растение можно на длительное время оставлять в сравнительно небольшом (16-сантиметровом) горшке. Через два года после посева, сеянцы превратятся в привлекательные цветущие растения. Сажать семена нужно в рассадные ящики в марте или апреле и уже могут давать плоды.

Выращивание



Площадь здания, сооружения необходимого для размещения данного оборудования, кв.м.	1 315
Количество работников в смену (в сутки, в сезон) при эксплуатации данного оборудования	28
Сведения о выбранном оборудовании	
Применяемая технология и его описание	Во всех уровнях переработки первый вид переработки - это калибровка. Начиная с первого уровня - уровня сборщиков и домохозяйств: каперсы сортируют при помощи решета, и выделяя самый мелкие и высший сорт. Приемка сырья - Инспектирование поступающего сырья - Калибрация сырья - (Приемка соли и уксуса - Подготовка рассола) - Засаливание каперсов - Упаковка - Хранение - Отгрузка
Гарантируемая производительность, в год.	Калибровка 1220 тон в год (Турция) / 900 банок за смену в месяц (274 500 в год) (Россия)
Страна происхождения оборудования	Турция
Общая стоимость комплекта оборудования	600
Занимаемая площадь оборудования, кв.м.	1315
Срок поставки и ввода оборудования, мес.	1-3 месяцев
Перечень оборудования закупаемая на местном рынке	Трансформатор, местная сельхозтехника, транспорт и др.

5

Сырье и ресурсы

Наименование перечень основного сырья	Свежие каперсы	Пластмассовые бочки 180 кг	соль, уксус	Саженцы каперса	Удобрения	0
Источники сырья (местный или импорт)	местный					
средний цена \$	1651,38	14,54	18,52	0,55	250,00	0,00
Всего расходы на сырьё	1 093 647,38					
Перечень энергетических ресурсов, ед. изм.	Эл. Энергия, КВт	Вода, куб.м.	Природный газ, куб.м.	топливо, тонн	Прочее	
Потребность в энергетических ресурсах в год	59 809	12 090	15 000	10	0	
Тарифы, \$	0,04	0,17	0,06	660		

6

Место размещения проекта

Регион места размещения	Джизакская область, Янгиабадский р-н
Юридический адрес проекта	Джизакская область, Янгиабадский р-н, Совет, Иттифок МГС
Существующие здания и прочие основные фонды	для строительства имеется 1,0 га площади
Необходимые объемы строительства (реконструкции или ремонта) \$	157 800
Занимаемая площадь проекта, Га, в том числе:	138,73
Площадь производственных зданий и сооружений	0,13
Площадь прилегающей к зданиям территории	0,07
Посевные и другие С/Х площади, га	138,53
Предварительная стоимость 1 кв.м. строительства в регионе, \$	150
Предварительная стоимость здания и сооружения проекта, \$ (при отсутствии сметы)	\$197 250

7

Экономическая эффективность

Стоимость проекта, \$, в том числе	\$558 878						
Показатели	Затраты в национальной валюте	Затраты в СКВ	Всего	Структура	Займ / кредит	Вклад в UZS/ Input to UZS	Вклад в СКВ/ Input to USD
Проектирование/ Projecting	6 312	0	\$6 312	2%	0	6 312	\$0
Земля, существующие здания и сооружения/ Land, existing buildings and structures	20 000	0	\$20 000	6%	0	20 000	\$0
Новое строительство, реконструкция, ремонт/ New construction, reconstruction, repair	157 800	0	\$157 800	45%	110 460	0	\$47 340
Основное оборудование/ Main equipment	0	137 000	\$137 000	39%	95 900	0	\$41 100
Вспомогательные Оборудования (электрокара, передаточные устройства, силовые машины, транспорт и др.)/ Auxiliary equipment (transmission devices, power machines, transport, etc.)	19 350	0	\$19 350	6%	0	19 350	\$0
шеф монтаж, обучение/ Transportation costs, installation supervision, training	0	9 590	\$9 590	3%	0	9 590	\$0
ИТОГО фиксированные активы/ TOTAL fixed assets	203 462	146 590	\$350 052	63%	206 360	55 252	\$88 440
структур	58%	42%	100%		59%	16%	25%
1. Рабочий капитал/ 1. Working capital	182 275	0	\$182 275	33%	182 275	0	\$0

2. Финансовые издержки, в т. ч./ 2. Financial costs, incl.	26 552	0	\$26 552	5%	0	26 552	\$0			
ВСЕГО ПЕРВОНАЧАЛЬНАЯ СТОИМОСТЬ ПРОЕКТА/ TOTAL INITIAL COST OF THE PROJECT	412 288	146 590	\$558 878	100%	388 635	81 804	\$88 440			
Структура	16%	84%	100%	0%	70%	15%	16%			
Прямые инвестиции, \$ в том числе:			\$170 244							
Вклад местного инвестора (инициатора), \$			\$81 804							
Вклад иностранного инвестора, \$			\$88 440							
Кредиты или займы, \$			\$388 635							
Наименование кредиторов	Кредит 1 скв	Кредит Инвестора/Investor's loan		Кредит Банка в счет фонда молодёжи	Кредит 4 в UZS/ Credit 4 in UZS					
Сумма кредита	0,00	388 634,56		0,00	0,00					
Период освоения кредита, мес.	12,00	12,00		12,00	12,00					
Срок возврата кредита, лет	5,00	5,00		5,00	3,00					
% ставка	7%	7%		14%	20%					
Залог, обеспечение кредита		Имущество инициатора-5% Закупаемое оборудование - 30%, Страховой полис -50% Имущество третих лиц - 50%				В сумме 135%				
Налоги	Ставка, %		Льготы			База расчета налога				
Налог на прибыль, %	15%		3 года			Чистая прибыль				
Налог на имущество, %	2%		3 года			Остаточная стоимость имущества				
Налог на землю, сум за ГА	26 200 000		нет			Площадь, ГА				
НДС, %	15%		нет			Выручка за вычетом НДС расходной части				
Годы	1 год	2 год	3 год	4 год	5 год	6 год	7 год	8 год	9 год	10 год
Притоки наличности	0	1 270 726	1 452 411	1 538 223	1 624 035	1 709 847	1 716 238	1 716 238	1 716 238	1 716 238
Оттоки наличности	558 878	1 261 942	1 449 992	1 510 405	1 582 763	1 655 120	1 513 593	1 513 344	1 515 111	1 515 045
Чистый поток наличности	-558 878	8 784	2 419	27 818	41 272	54 726	202 645	202 895	201 127	201 193
Срок окупаемости (DPP) (месяц)					64					
Внутренняя норма доходности (IRR), %					31,4%					
Чистая приведенная ценность (NPV), \$					684 019					
Индекс доходности инвестиций (PI)					5,02					
Количество рабочих мест					28					
Экспорт \$					14 536 314					

8

Преимущества, недостатки и нерешенные вопросы

Сильные стороны (Преимущества проекта)	Поддержка отрасли со стороны государства (Ассоциация по развитию и выращивания каперсов) Можно выращивать в засушливой местности, они светолюбивы, будут плодоносить до 15 лет подряд. Для каперсника не так важна плодородная почва, может расти на тяжелых землях, в расщелинах стен. Большого ухода за рассадой не требуется Каперсник обладает полезными свойствами Каперы неприхотливы и не требуют таких объемов влаги, как хлопок или пшеница. При относительно небольших вложениях денег и труда можно собирать до четырех урожаев в год (Лучшие сорта каперсов (например, Нонпарель) по доходности на мировом рынке соперничают с виноградом).
Слабые стороны (недостатки)	Сравнительно новая отрасль сельского хозяйства, поэтому не многие знают об этой продукции. По этому предусматриваются отдельные затраты на маркетинг и рекламу Каперы плохо всходят и долго приживаются. Только через пару лет, на месте посаженных растений, можно увидеть привлекательные цветущие кустарники. По этому предусмотрено в начальном этапе обеспечение сбор и закупки сырья по всей области

Возможности	Расширение экспорта (основном, экспортируется в Турцию, в 2016 году начались поставки узбекских консервированных каперсов в Италию и Испанию). Возможности выращивание каперсы в богарных землях, где плохо растет хлопок.
Угрозы	Зависимость на внешних рынках (изменение ситуаций на внешних рынках может негативно отразиться в экспорту продуктов)□
Нерешенные вопросы и необходимые меры:	Необходимо изыскать партнеров (в том числе иностранного инвестора) заинтересованного в участии в проекте инвестициями для оплаты части стоимости оборудования и его доставки, обучения персонала и финансовых издержек. Необходимо изыскать кредитора заинтересованного в участии в проекте кредитами для оплаты стоимости строительства, части оборудования и сырья
	Целесообразно выделение земельного участка (не менее 140 га) для выращивания каперсов
	До инвестирования необходимо разработать и утвердить ПСД и выбрать на конкурсной основе поставщиков оборудования, строительных работ, сырья и материалов и заключить с ними договоры

Приложение 1/Appendix 1

НАЗВАНИЕ ПРОЕКТА/Project Name	Переработка капрсов	ДАТА/DATE	07.01.2022
НОМЕР/ШИФР ПРОЕКТА/Project Number		курс/ Money rate	10 900,00
ДАННЫЕ ПО ПРОЕКТУ/PROJECT DATA		Исполнитель проекта/Project executor	
ПРОДУКЦИЯ/PRODUCT	Каперсы	НАИМЕНОВАНИЕ/ DENOMINATION	ООО "ZAHRO GOLDEN CAPERS"
МОЩНОСТЬ/CAPACITY	594	АДРЕС/ ADDRESS	Джизакская область, Янгиабадский р-н
ОБЩАЯ СТОИМОСТЬ ПРОЕКТА (USD)/ PROJECT COST	558 878,28	КОНТАКТНОЕ ЛИЦО/CONTACT PERSON	Директор Имомова Д
СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ (USD)/EQUITY (USD)	170 243,72	ТЕЛЕФОН/PHONE NUMBER	тел: 94 983-33-66
КРЕДИТ (USD)/ CREDIT	388 634,56	ИНН	
IRR fin	31%		
NPV fin	684 019		
PI fin	5,02		
PP fin	64,1		
Объем экспорта/Export volume	1 543 679		

ООО "ZAHRO GOLDEN CAPERS"

ПЕРВОНАЧАЛЬНАЯ СТОИМОСТЬ ПРОЕКТА/ INITIAL COST OF THE PROJECT

Показатели/ Item	Затраты в национальной валюте/ Costs in national currency	Затраты в СКБ. Costs in USD	Всего/ Total	Структура/ Structure
	экв. USD/ eq. USD	USD		
Проектирование/ Projecting	6 312		6 312	1,80%
Земля, существующие здания и сооружения/ Land, existing buildings and structures	20 000		20 000	5,71%
Новое строительство, реконструкция, ремонт/ New construction, reconstruction, repair	157 800		157 800	45,08%
Инфраструктура (дорожная, энергетическая, благоустройство и др.) / Infrastructure (road, energy, landscaping, etc.)			0	0,00%
Основное оборудование/ Main equipment	0	137 000	137 000	39,14%
Вспомогательные Оборудования (электрокара, передаточные устройства, силовые машины, транспорт и др.) / Auxiliary equipment (transmission devices, power machines, transport, etc.)	19 350		19 350	5,53%
штраф монтаж, обучение/ Transportation costs, installation supervision, training		9 590	9 590	2,74%
Интеллектуальное имущество/ Intellectual property	0	0	0	0,00%
Прочие фиксированные активы. Other fixed assets	0	0	0	0,00%
ИТОГО фиксированные активы/ TOTAL fixed assets	203 462	146 590	350 052	62,63%
Структура/ Structure	58,1%	41,9%	100,0%	
1. Рабочий капитал/ 1. Working capital	182 275	0	182 275	32,61%
		0	0	
Чистый Рабочий Капитал/ Net Working Capital	182 275	0	182 275	
2. Финансовые издержки, в т. ч./ 2. Financial costs, incl.	26 552	0	26 552	4,75%
Проценты в период строительства/ Interest during the construction period	0	0	0	0,00%
Комиссии банка/ Bank commissions	700		700	0,13%
Регистрация залога/ Registration of the deposit	3 501		3 501	0,63%
Финансовые издержки непредвиденные/ Financial costs unforeseen	3 501		3 501	0,63%
Страхование имущества/ Property insurance	3 851		3 851	0,69%
Непредвиденные затраты	15 000		15 000	2,68%
ВСЕГО ПЕРВОНАЧАЛЬНАЯ СТОИМОСТЬ ПРОЕКТА/ TOTAL INITIAL COST OF THE PROJECT	412 288	146 590	558 878	100,00%
Структура/ Structure	73,8%	26,2%	100,0%	

Кредит Инвестора/Investor's loan	Собственный капитал/ Equity capital	
	Вклад в UZS/ Input to UZS	Вклад в СКБ/ Input to USD
	6 312	0
	20 000	0
110 460		47 340
	0	0
95 900	0	41 100
	19 350	0
	9 590	0
	0	0
	0	0
206 360	55 252	88 440
59,0%	15,8%	25,3%
182 275	0	0
	0	0
182 275		0
0	26 552	0
	0	0
	700	0
	3 501	0
	3 501	0
	3 851	0
	15 000	0
388 635	81 804	88 440
70%	15%	16%

Переработка каперсов

Приложение 3/ Appendix 3

ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН

Источники	Затраты в национальной валюте/ Costs in national currency	Затраты в СКВ. Costs in USD	Всего	Структура
	экв. USD	USD		
Собственный капитал				
Вклад в UZS/ Input to UZS	81 804		81 804	48,1%
Вклад в СКВ/ Input to USD		88 440	88 440	51,9%
ИТОГО	81 804	88 440	170 244	100% 30%
Структура	48,1%	51,9%	100,0%	
Займы или кредиты				
Кредит 1 скв		0	0	0%
ИТОГО КРЕДИТОВ	0	388 635	388 635	100% 70%
Структура	0,0%	100,0%	100,0%	
ВСЕГО ФИНАНСИРОВАНИЯ	81 804	477 075	558 878	100%
Структура	14,6%	85,4%	100,0%	

АМОРТИЗАЦИОННЫЕ ОТЧИСЛЕНИЯ/DE | ́кв. USD/ eq. USD

Переработка каперсов

Приложение 5/ Appendix 5

Объект амортизации /Depreciation object	Первоначальная стоимость/Initial cost	Норма амортизации /Depreciation rate (%)	1 1 год/1st year	2 2 год/2nd year	3 3 год/3rd year	4 4 год/4th year	5 5 год/5th year	6 6 год/6th year	7 7 год/7th year	8 8 год/8th year	9 9 год/9th year	10 10 год/10th year
Здания и сооружения/Buildings and structures	177 800	3%	5 334	5 334	5 334	5 334	5 334	5 334	5 334	5 334	5 334	5 334
Оборудования/Equipment	146 590	15%	21 989	21 989	21 989	21 989	21 989	21 989	14 659			
Вспомогательное оборудование/Auxiliary equipment	19 350	20%	3 870	3 870	3 870	3 870	3 870					
Прочее/ Others	6 312	15%	947	947	947	947	947					
ВСЕГО/TOTAL	350 052	́кв. USD/eq. USD	32 139	32 139	32 139	32 139	32 139	27 323	19 993	5 334	5 334	5 334

СХЕМЫ ПОГАШЕНИЯ КРЕДИТОВ/LOAN REPAYMENT SCHEMES **экв. USD/ eq. USD** Приложение 4/ Appendix 4

		15.11.2021	2 год/2nd year	3 год/3rd year	4 год/4th year	5 год/5th year	6 год/6th year	ИТОГО/TOTAL
Кредит Инвестора/Investor's loan	388 635							
Выплата долга/Payment of debt	0,00	32 000,00	129 965,27	129 965,27	129 965,27	129 965,27	0	551 861
ИТОГО/TOTAL	388 635	32 000	129 965	129 965	129 965	129 965	0	551 861
Выплата долга/Payment of debt	0	32 000	129 965	129 965	129 965	129 965	0	551 861
Выплата %/Payout %	0	0	0	0	0	0	0	0

Ежемесячно в среднем/Monthly average

2 666,67

10 830,44

10 830,44

10 830,44

10 830,44

0,00

ПЛАН ПРОДАЖ/SALES PLAN

экв. USD/ eq. USD

Переработка каперсов

Приложение 7/ Appendix 7

Стоимость сырья и материалов при полной мощности/Cost of raw materials and supplies at full capacity

Приложение 8/ Appendix 8

Наименование имущества/Name of the property	Ед. изм./Unit of measurement	Объем расхода/Consumption volume	Оптовая цена за единицу, экв. USD/Wholesale price per unit, eq. USD	Всего стоимость, экв. USD/Total cost, eq. USD	Запасы сырья, сутки/Raw material reserves, day	Период оплаты поставщикам, сутки/Payment period to suppliers, day	Запасы сырья, экв. USD/Raw material reserves, eq. USD	Период оплаты поставщикам, экв. USD/Payment period to suppliers, eq. USD	Доля постоянных затрат, %/Share of fixed costs, %	Доля постоянных затрат, экв. USD/Share of fixed costs, eq. USD	Доля переменных затрат, экв. USD/Share of variable costs, eq. USD
Каперсы 8 мм				0			0	0	0%	0,0	0,0
Свежие каперсы	тонна	623,4	1 651,38	1 029 443	60	5	171 574	14 298	0%	0,0	1 029 443,1
Пластмассовые бочки 180 кг	штук	3 958,0	14,54	57 538	60	5	9 590	799	0%	0,0	57 537,6
соль, уксус	тонна	360,0	18,52	6 667	60	5	1 111	93	0%	0,0	6 666,7
Саженцы каперса	штук		0,55	0	60	5	0	0	0%	0,0	0,0
Удобрения	тонна	0,0	250,00	0	60	5	0	0	0%	0,0	0,0
Всего/Total				1 093 647,4			182 274,6	15 189,5		0,0	1 093 647,4
							60,00	5,00			

Переработка каперсов

ООО "ZAHRO GOLDEN CAPERS"

Приложение 10/ Appendix 10

СТОИМОСТЬ РАБОЧЕЙ СИЛЫ/LABOR COST

Наименование/ Denomination	Количество/Quantity	Среднемесячная з/плата (USD)/Average Monthly salary (USD)	Годовой фонд з/платы (USD)/Annual salary fund (USD)	Доля постоянных затрат, %/Share of fixed costs, %	Доля постоянных затрат, экв. USD/Share of fixed costs, eq. USD	Доля переменных затрат, экв. USD/Share of variable costs, eq. USD
ПРОИЗВОДСТВО/PRODUCTION						
Квалифицированные рабочие/Skilled workers	14	300,0	50 400	10%	5 040,0	45 360
Неквалифицированные рабочие/Unskilled workers	6	150,0	10 800	10%	1 080,0	9 720
Прочие рабочие(сезонные)/Other workers	2	100,0	2 400	10%	240,0	2 160
ИТОГО/ TOTAL	22		63 600		6 360	57 240
Отчисления на соц.страхование (12% от з/платы)/Deductions for social insurance (12% of the salary)	12%	от з/платы/ from salary	7 632	10%	763,2	6 869
ВСЕГО/ TOTAL			71 232		7 123,20	64 108,80
АДМИНИСТРАЦИЯ/ADMINISTRATION						
Менеджмент/Management	1	1 000,0	12 000	100%	12 000,0	0
ИТР/Engineering and technical worker	3	500,0	18 000	100%	18 000,0	0
Прочие (технический персонал)/Other (technical staff)	2	200,0	4 800	100%	4 800,0	0
ИТОГО/ TOTAL	6		34 800		34 800	0
Отчисления на соц.страхование (12% от з/платы)/Deductions for social insurance (12% of the salary)	12%	от з/платы/ from salary	4 176	100%	4 176,0	0
ВСЕГО/ TOTAL			38 976		38 976,00	0,00
ИТОГО/ TOTAL	28		110 208		46 099,2	64 109
					41,8%	58,2%

Стоимость энергетических расходов при полной мощности/Cost of energy expenditure at full capacity

Приложение 9/ Appendix 9

Наименование имущества/Name of the property	Ед. изм./Unit of measurement	Объем расхода/Consumption volume	Тарифы за единицу, экв. USD/Rates per unit, eq. USD	Всего стоимость, экв. USD/Total cost, eq. USD	Доля импорта, %/Share of imports, %/Expenses in SLE, eq. USD	Расходы в СКВ, экв. USD/Expenses in SLE, eq. USD	Расходы в национальной валюте, экв. USD/Expenses in national currency, eq. USD	Период оплаты поставщикам, сутки/Payment period to suppliers, day	Период оплаты поставщикам, экв. USD/Payment period to suppliers, eq. USD	Доля постоянных затрат, %/Share of fixed costs, %	Доля постоянных затрат, экв. USD/Share of fixed costs, eq. USD	Доля переменных затрат, экв. USD/Share of variable costs, eq. USD
Электроэнергия/Electric power	кВт/kW	59 809,0	0,04	2 563	0%	0	2 563	1	7,1	5%	128,2	2 435,1
Топливо/Fuel	тонн/tons	10,0	800,00	8 000	0%	0	8 000	1	22,2	5%	400,0	7 600,0
Вода /Water	куб.м./cubic meters.	12 090,0	0,13	1 553	0%	0	1 553	1	4,3	5%	77,6	1 475,2
Канализация/Sewage system	куб.м./cubic meters.	12 090,0	0,13	1 553	0%	0	1 553	1	4,3	5%	77,6	1 475,2
Газ/Gas	куб.м./cubic meters.	15 000,0	0,08	1 143	0%	0	1 143	1	3,2	5%	57,1	1 085,7
Всего / Total				14 811,8	0,0%	0,0	14 811,8		41,1		740,6	14 071,2
									1,00			

Стоимость прочих производственных расходов при полной мощности/Cost of other production costs at full capacity

Приложение 11/ Appendix 11

Наименование имущества/Name of the property	Ед. изм./Unit of measurement	15.11.2021	Оптовая цена за единицу, экв. USD/Wholesale price per unit, eq. USD	Всего стоимость, экв. USD/Total cost, eq. USD	Период оплаты поставщикам, сутки/Payment period to suppliers, day	Период оплаты поставщикам, экв. USD/Payment period to suppliers, eq. USD	Доля постоянных затрат, экв. USD/Share of fixed costs, %	Доля постоянных затрат, экв. USD/Share of fixed costs, %	Доля переменных затрат, экв. USD/Share of variable costs, eq. USD	Запасы запчастей и прочих, сутки/Spare parts and other supplies,, day	Период оплаты поставщикам, сутки/Payment period to suppliers, day	Запасы запчастей и прочих, экв. USD/Spare parts and other inventory, eq. USD	Период оплаты поставщикам, экв. USD/Payment period to suppliers, eq. USD
Запчасти и расходные материалы/Spare parts and consumables	экв. USD/ eq. USD	165 940,0	2,0%	3 319	1	9	5%	165,9	3 152,9	180	1	1 659,4	9,2
Ремонт и обслуживание/Repair and maintenance	экв. USD/ eq. USD	165 940,0	1,0%	1 659	1	5	5%	83,0	1 576,4	30	1	138,3	4,6
Ремонт зданий и сооружений/Repair of buildings and structures	экв. USD/ eq. USD	177 800,0	2,0%	3 556	1	10	100%	3 556,0	0,0	15	1	148,2	9,9
прочее/others	экв. USD/ eq. USD	177 800,0	1,0%	1 778	1	5	50%	889,0	889,0	15	1	74,1	4,9
Всего / Total				10 312,2		28,6		4 693,9	5 618,3			2 019,9	28,6
						1,00		45,5%	54,5%			70,52	1,00

Стоимость прочих расходов периода при полной мощности/Cost of other expenses of the period at full capacity

Приложение 12/ Appendix 12

Наименование имущества/Name of the property	Ед. изм./Unit of measurement	Объем, экв. USD/Volume, eq. USD	Тарифы за единицу, экв. USD/Rates per unit, eq. USD	Всего стоимость, экв. USD/Total cost, eq. USD	Период оплаты поставщикам, сутки/Payment period to suppliers, day	Период оплаты поставщикам, экв. USD/Payment period to suppliers, eq. USD	Доля постоянных затрат, экв. USD/Share of fixed costs, %	Доля постоянных затрат, экв. USD/Share of fixed costs, %	Доля переменных затрат, экв. USD/Share of variable costs, eq. USD
Комиссии банка/Bank commissions	экв. USD/ eq. USD	1 715 199,3	0,2%	3 430	1	10	0%	0,0	3 430,4
				0	1	0	30%	0,0	0,0
Финансовые издержки непредвиденные/Financial costs unforeseen	экв. USD/ eq. USD	1 715 199,3	0,1%	1 715	1	5	0%	0,0	1 715,2
Страхование имущества/Property	экв. USD/ eq. USD	350 052,0	0,1%	385	1	1	100%	385,1	0,0
Всего / Total				5 530,7		15,4		385,1	5 145,6
						0,54		7,0%	93,0%

Маркетинговые расходы при полной мощности/Marketing expenses at full capacity

Приложение 13/ Appendix 13

Наименование имущества/Name of the property	Ед. изм./Unit of measurement	Объем, экв. USD/Volume, eq. USD	Тарифы за единицу, экв. USD/Rates per unit, eq. USD	Всего стоимость, экв. USD/Total cost, eq. USD	Период оплаты поставщикам, сутки/Payment period to suppliers, day	Период оплаты поставщикам, экв. USD/Payment period to suppliers, eq. USD	Доля постоянных затрат, экв. USD/Share of fixed costs, %	Доля постоянных затрат, экв. USD/Share of fixed costs, %	Доля переменных затрат, экв. USD/Share of variable costs, eq. USD
1				0	1	0	0%	0,0	0,0
Маркетинговые исследования/Marketing research	экв. USD/ eq. USD	1 715 199,3	2,0%	34 304	1	95	30%	10 291,2	24 012,8
Транспортные расходы	экв. USD/ eq. USD	29,7	6 000,00	178 110	1	495	0%	0,0	178 110,0
4	экв. USD/ eq. USD			0	1	0	100%	0,0	0,0
Таможенные процедуры/Customs procedures	экв. USD/ eq. USD	0,0	0,5%	0	1	0	0%	0,0	0,0
6				0	1	0	0%	0,0	0,0
7				0	1	0	0%	0,0	0,0
Всего / Total				212 414,0		590,0		10 291,2	202 122,8
						20,60		4,8%	95,2%

НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ ПРОЕКТА/PROJECT TAXATION

0

Общее налогообложение

Приложение 14/ Appendix 14

Наименование налога/Name of the tax	Ставка налога (%) /Tax rate (%)	1 год/ 1nd year	2 год/ 2nd year	3 год/ 3rd year	4 год/ 4th year	5 год/5th year	6 год/ 6th year	7 год/ 7th year	8 год/ 8th year	9 год/ 9th year	10 год/ 10th year
На прибыль/For profit	15,00%	23 494,64	27 909,75	30 396,18	32 882,61	35 369,04	36 238,56	37 306,57	39 413,80	39 597,04	39 597,04
НДС/VAT	15%	18 746,37	21 622,24	22 900,40	24 178,56	25 456,72	25 563,24	25 563,24	25 563,24	25 563,24	25 563,24
На имущество/On the property	2,0%	7 001,04	6 358,25	5 715,47	5 072,68	4 429,90	3 787,11	3 240,66	2 840,80	2 734,12	2 627,44
Налог на землю/ duty for land	2 403,67	2 642,25	316,08	316,08	316,08	316,08	316,08	316,08	316,08	316,08	316,08
Прочие местные налог, сборы/Other local taxes and fees		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
ВСЕГО/ TOTAL		51 884,3	56 206,3	59 328,1	62 449,9	65 571,7	65 905,0	66 426,6	68 133,9	68 210,5	68 103,8

СТОИМОСТЬ ПРОИЗВОДСТВА ПРИ ПОЛНОЙ МОЩНОСТИ/COST OF PRODUCTION AT FULL CAPACITY

44 515

Приложение 15/Appendix 15

Наименование затрат/Cost name	Всего стоимость (USD)/Total cost (USD)	Доля постоянных затрат (%)/Share of fixed costs (%)	Доля переменных затрат (%)/Share of variable costs	Фиксированна я стоимость/Fix ed cost	Переменная стоимость/Varia ble cost	Структура/ Structure
Сырье и материалы/Raw materials and supplies	1 093 647	0%	100%	0	1 093 647	73,9%
Затраты на энергоресурсы/Energy costs	14 812	5%	95%	741	14 071	1,0%
Стоимость прочих производственных расходов при полной мощности/Cost of other production costs at full capacity	10 312	46%	54%	4 694	5 618	0,7%
Заработка плата рабочего персонала/Salary of working staff	63 600	10%	90%	6 360	57 240	4,3%
Соцстрах /Social insurance	7 632	10%	90%	763	6 869	0,5%
Амортизационные отчисления/Depreciation and amortisation	32 139	100%	0%	32 139	0	2,2%
Заработка плата администрации / Administration salary	34 800	100%	0%	34 800	0	2,4%
Соцстрах /Social insurance	4 176	100%	0%	4 176	0	0,3%
Стоимость прочих расходов периода при полной мощности/Cost of other expenses of the period at full capacity	5 531	7%	93%	385	5 146	0,4%
Маркетинговые расходы при полной мощности/Marketing expenses at full	212 414	5%	95%	10 291	202 123	14,4%
Всего/TOTAL	1 479 063			94 349	1 384 714	100,0%

ГОДОВАЯ СТОИМОСТЬ ПРОДАННОЙ ПРОДУКЦИИ/ANNUAL COST OF PRODUCTS SOLD (экв. USD/ eq. USD)

Переработка каперсов

Приложение 16/ Appendix 16

Наименование затрат/Cost name	1 год/ 1st year	2 год/ 2nd year	3 год/ 3rd year	4 год/ 4th year	5 год/5th year	6 год/ 6th year	7 год/ 7th year	8 год/ 8th year	9 год/ 9th year	10 год/ 10th year	Структура/ Structure
Сырье и материалы/Raw materials and supplies	874 918	929 600	984 283	1 038 965	1 093 647	1 093 647	1 093 647	1 093 647	1 093 647	1 093 647	71,6%
Затраты на энергоресурсы/Energy costs	11 998	12 701	13 405	14 108	14 812	14 812	14 812	14 812	14 812	14 812	1,0%
Ремонт, запчасти и прочие производственные затраты/Repairs, spare parts and other products costs	9 189	9 469	9 750	10 031	10 312	10 312	10 312	10 312	10 312	10 312	0,7%
Заработная плата и соцстрах/Wages and social insurance	58 410	61 616	64 821	68 027	71 232	71 232	71 232	71 232	71 232	71 232	4,7%
Амортизационные отчисления/Depreciation and amortisation	32 139	32 139	32 139	32 139	32 139	27 323	19 993	5 334	5 334	5 334	2,3%
Производственная стоимость/Production cost	986 654	1 045 526	1 104 398	1 163 270	1 222 143	1 217 326	1 209 996	1 195 337	1 195 337	1 195 337	80,3%
Стоимость запасов на конец года/Cost of inventory at the end of the year	100 177	105 946	111 716	117 486	123 255	122 854	122 243	121 022	121 022	121 022	8,1%
Производственная стоимость проданной продукции/Production cost of products sold	886 477	1 039 756	1 098 628	1 157 501	1 216 373	1 217 727	1 210 607	1 196 559	1 195 337	1 195 337	78,5%
Заработка менеджмента и соцстрах/Salary of management and social insurance companies	38 976	38 976	38 976	38 976	38 976	38 976	38 976	38 976	38 976	38 976	2,8%
Налоги и отчисления/Taxes and deductions	51 884	56 206	59 328	62 450	65 572	65 905	66 427	68 134	68 210	68 104	4,3%
Прочие затраты/Other expenses	4 502	4 759	5 016	5 273	5 531	5 531	5 531	5 531	5 531	5 531	0,4%
Операционная стоимость/Operating cost	981 839	1 139 697	1 201 949	1 264 200	1 326 451	1 328 139	1 321 540	1 309 200	1 308 055	1 307 948	86,0%
Проценты по кредитам/Interest on loans	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0,0%
Операционная стоимость с учетом финансовых издержек/Operating cost including finance costs	981 839	1 139 697	1 201 949	1 264 200	1 326 451	1 328 139	1 321 540	1 309 200	1 308 055	1 307 948	86,0%
Расходы на реализацию/Implementation costs	171 989	182 096	192 202	202 308	212 414	212 414	212 414	212 414	212 414	212 414	14,0%
СТОИМОСТЬ ПРОДАННОЙ ПРОДУКЦИИ/COST OF PRODUCTS SOLD	1 153 828	1 321 793	1 394 150	1 466 508	1 538 865	1 540 553	1 533 954	1 521 614	1 520 468	1 520 362	100%

Показатели/ Item	1 год/1st year	2 год/2nd year	15.11.2021	4 год/ 4th year	5 год/ 5th year	6 год/ 6th year	7 год/ 7th year	8 год/ 8th year	9 год/ 9th year	10 год/ 10th year	ИТОГО/ TOTAL
Всего продаж/Total sales	1 258 575	1 451 652	1 537 463	1 623 275	1 709 087	1 716 238	1 716 238	1 716 238	1 716 238	1 716 238	16 161 244
Производственная стоимость проданной продукции/Production cost of products sold	886 477	1 039 756	1 098 628	1 157 501	1 216 373	1 217 727	1 210 607	1 196 559	1 195 337	1 195 337	11 414 303
Балансовая прибыль/Gross profit margin	372 098	411 895	438 835	465 775	492 714	498 511	505 631	519 679	520 901	520 901	4 746 940
											0
Расходы на управление/Management costs	38 976	38 976	38 976	38 976	38 976	38 976	38 976	38 976	38 976	38 976	389 760
											0
Расходы на реализацию/Implementation costs	171 989	182 096	192 202	202 308	212 414	212 414	212 414	212 414	212 414	212 414	2 023 078
Оперативная прибыль/Operating profit	161 132	190 824	207 657	224 491	241 324	247 121	254 241	268 289	269 511	269 511	2 334 102
Проценты по кредитам/Interest on loans	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Прочие затраты/Other expenses	4 502	4 759	5 016	5 273	5 531	5 531	5 531	5 531	5 531	5 531	52 734
Прибыль до уплаты налогов EBT/Profit before taxes EBT	156 631	186 065	202 641	219 217	235 794	241 590	248 710	262 759	263 980	263 980	2 281 368
Налогооблагаемая сумма/Taxable amount	156 631	186 065	202 641	219 217	235 794	241 590	248 710	262 759	263 980	263 980	2 281 368
Налог на прибыль/Income tax	23 495	27 910	30 396	32 883	35 369	36 239	37 307	39 414	39 597	39 597	342 205
Прочие налоги и отчис./Other taxes and deductions.	28 390	28 297	28 932	29 567	30 203	29 666	29 120	28 720	28 613	28 507	290 015
Прибыль после уплаты налогов/Profit after tax	104 747	129 859	143 313	156 767	170 222	175 685	182 284	194 625	195 770	195 876	1 649 148

Коэффициенты /Coefficients

Балансовая прибыль/Всего продаж/Gross profit margin/Total sales	30%	28%	29%	29%	29%	29%	29%	30%	30%	30%
Чистая прибыль/Всего продаж/Net profit/Total sales	8,32%	8,95%	9,32%	9,66%	9,96%	10,24%	10,62%	11,34%	11,41%	11,41%
Прибыль/стоимость проданной продукции/Profit/value of products sold	9,08%	9,82%	10,28%	10,69%	11,06%	11,40%	11,88%	12,79%	13%	13%
Норма дохода на 1 у.е. инвестиций /Rate of return per 1 CU of investment	2,3	2,6	2,8	2,9	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1
Норма дохода работников на 1 у.е. инвестиций /The rate of income of employees per 1 CU of investment	0,17	0,18	0,19	0,19	0,20	0,20	0,20	0,20	0,20	0,20

ПРЕДПОЛОЖЕНИЯ ПО РАБОЧЕМУ КАПИТАЛУ/WORKING CAPITAL ASSUMPTIONS				Приложение 18/Appendix 18
Переработка капрсов	Дни покрытия/Days of coverage	Коэффициент оборачиваемости/Turnover ratio (360 / Дни покрытия)/(360 / Days of coverage)		
Период поступления от продаж/Sales revenue period	15 Дней/ Days	24,0	Дебиторская задолженность = Всего продаж/Коэффициент оборачиваемости/Accounts receivable = Total sales/Turnover ratio	
Запасы сырья на складе/Stock of raw materials in the warehouse	60,0 Дней/ Days	6	Запасы сырья = Сырьё/Коэффициент оборачиваемости/Raw material stocks = Raw Materials/Turnover ratio	
Незавершенное производство/Work in progress	5,0 Дней/ Days	72	Незавершенное производство = Стоимость продукции / Коэффициент оборачиваемости/Work in progress = Product cost / Turnover ratio	
Запасы готовой продукции/Stocks of finished products	28,1 Дней/ Days	13	Запасы готовой продукции = Стоимость продукции / Коэффициент оборачиваемости/Stocks of finished products = Product cost / Turnover ratio	
Запасы запасных частей и материалов/Stocks of spare parts and materials	71 Дней/ Days	5	Запасы зап.частей = Запасные части / Коэффициент оборачиваемости/Stocks of zap.parts = Spare parts / Turnover ratio	
Период оплаты поставщикам/Payment period for suppliers поставщикам/suppliers	5 Дней/ Days	72	Кредиторская задолженность = Сырьё / Коэффициент оборачиваемости/Accounts payable = Raw materials / Turnover ratio	

ПРЕДПОЛОЖЕНИЯ ПО ЧИСТОМУ РАБОЧЕМУ КАПИТАЛУ/ASSUMPTIONS ON NET WORKING CAPITAL

экв. USD/ eq. USD

Показатели/ Item	Инвестиционный период/Investment period	1 год/ 1st year	2 год/ 2nd year	3 год/3rd year	4 год/ 4th year	5 год/ 5th year	6 год/ 6th year	7 год/7th year	8 год/ 8th year	9 год/9th year	10 год/ 10 th year
		1 год/ 1st year	2 год/ 2nd year	3 год/3rd year	4 год/ 4th year	5 год/ 5th year	6 год/ 6th year	7 год/7th year	8 год/ 8th year	9 год/9th year	10 год/ 10 th year
Дебиторская/Accounts receivable											
задолженность/outstanding debt											
Запасы сырья на складе/Stock of raw materials in the warehouse	182 275	52 441	60 485	64 061	67 636	71 212	71 510	71 510	71 510	71 510	71 510
Незавершенное производство/Work in progress		145 820	154 933	164 047	173 161	182 275	182 275	182 275	182 275	182 275	182 275
Наличность	0	13 704	14 521	15 339	16 157	16 974	16 907	16 806	16 602	16 602	16 602
Запасы готовой продукции /Stocks of finished products		76 765	89 107	93 974	98 841	103 708	103 840	103 324	102 359	102 270	102 261
Запасы запасных частей и материалов/Stocks of spare parts and materials		1 800	1 855	1 910	1 965	2 020	2 020	2 020	2 020	2 020	2 020
ВСЕГО/ Total	182 275	290 528	320 902	339 331	357 760	376 189	376 552	375 934	374 765	374 676	374 668
Кредиторская задолженность/Accounts payable		12 152	12 911	13 671	14 430	15 190	15 190	15 190	15 190	15 190	15 190
Чистый Рабочий Капитал/Net Working Capital	182 275	278 377	307 990	325 660	343 330	360 999	361 362	360 744	359 576	359 486	359 478
Изменения в Рабочем Капитале/Changes in Working capital	182 275	96 102	29 614	17 670	17 670	17 670	363	-618	-1 168	-90	-8

	Оборачиваемость, в днях/Turnover, in days		
Период оплаты поставщикам /Payment period for suppliers	5	52 441	сум
Запасы сырья и материалов/Stocks of raw materials and supplies	60	147 619	сум
Незавершенное производство/Work in progress	5	13 704	сум
Запасы готовой продукции/Stocks of finished products	28	76 765	сум
Период поступлений от продаж /Sales revenue period	15	12 152	сум
Чистый Рабочий Капитал/Net Working Capital		278 377	сум

15.11.2021

Показатели/ Item	Инвестиционный период/Investment period	1 год /1 st year	2 год/ 2nd year	3 год/3rd year	4 год/4th year	5 год/5th year	6 год/6th year	7 год/7th year	8 год/8th year	9 год/9th year	10 год/10th year
Наличность/Cash	0	8 784	11 203	39 020	80 292	135 019	337 664	540 558	741 685	942 879	1 144 097
Дебиторская задолженность/Accounts receivable	0	52 441	60 485	64 061	67 636	71 212	71 510	71 510	71 510	71 510	71 510
Запасы сырья на складе/Raw materials in stock	182 275	145 820	154 933	164 047	173 161	182 275	182 275	182 275	182 275	182 275	182 275
Незавершенное производство/Work in progress	0	13 704	14 521	15 339	16 157	16 974	16 907	16 806	16 602	16 602	16 602
Запасы готовой продукции/Stocks of finished products	0	76 765	89 107	93 974	98 841	103 708	103 840	103 324	102 359	102 270	102 261
Запасы запасных частей/Spare parts inventory	0	1 800	1 855	1 910	1 965	2 020	2 020	2 020	2 020	2 020	2 020
Текущие Активы/Current Assets	182 275	299 312	332 104	378 351	438 052	511 207	714 215	916 492	1 116 451	1 317 555	1 518 765
Фиксированные Активы/Fixed Assets	350 052	350 052	350 052	350 052	350 052	350 052	350 052	350 052	350 052	350 052	350 052
Прочие Активы/Other Assets	26 552	26 552	26 552	26 552	26 552	26 552	26 552	26 552	26 552	26 552	26 552
Аккумулированная Амортизация/Accumulated Depreciation	0	32 139	64 279	96 418	128 557	160 697	188 019	208 012	213 346	218 680	224 014
Чистые Фиксированные Активы/Net Fixed Assets	376 604	344 464	312 325	280 186	248 047	215 907	188 585	168 592	163 258	157 924	152 590
Всего Активы/Total Assets	558 878	643 777	644 429	658 537	686 098	727 114	902 800	1 085 084	1 279 709	1 475 478	1 671 355
Кредиторская задолженность/Accounts payable	0	12 152	12 911	13 671	14 430	15 190	15 190	15 190	15 190	15 190	15 190
Текущие Пассивы/Current Liabilities	0	12 152	12 911	13 671	14 430	15 190	15 190	15 190	15 190	15 190	15 190
Долгосрочные кредиты (A)/Long-term loans (A)	388 635	356 635	226 669	96 704	-33 261	-163 227	-163 227	-163 227	-163 227	-163 227	-163 227
Уставный капитал/Authorized capital	170 244	170 244	170 244	170 244	170 244	170 244	170 244	170 244	170 244	170 244	170 244
Нераспределённая прибыль/Retained earnings		104 747	234 605	377 918	534 686	704 908	880 593	1 062 877	1 257 502	1 453 272	1 649 148
Собственный Капитал (B)/Equity Capital (In)	170 244	274 990	404 849	548 162	704 930	875 151	1 050 837	1 233 121	1 427 745	1 623 515	1 819 392
Всего Пассивы/Total Liabilities	558 878	643 777	644 429	658 537	686 098	727 114	902 800	1 085 084	1 279 709	1 475 478	1 671 355
Долгосрочные кредиты/Собственный капитал /Long-term loans/Equity capital		129,7%	56,0%	17,6%	-4,7%	-18,7%	-15,5%	-13,2%	-11,4%	-10,1%	-9,0%
Текущие активы/Текущие пассивы/Current assets/Current liabilities		22,78	23,73	23,70	23,67	23,65	23,68	23,64	23,58	23,57	23,57
Высоколиквидные активы/Текущие пассивы/Hightly liquid assets/Current liabilities		4,3	4,7	4,7	4,7	4,7	4,7	4,7	4,7	4,7	4,7
Собственный капитал/всего пассивы/Equity/total liabilities	0,44	0,72	1,60	4,42	-160,17	-6,59	-7,91	-9,28	-10,75	-12,22	-13,70

ТОЧКА БЕЗУБЫТОЧНОСТИ/Break-even point

Приложение 23/Appendix 23

Переработка каперсов
ООО "ZAHRO GOLDEN CAPERS"

экв. USD/eq. USD

15.11.2021

	экв. USD/eq. USD
Общие продажи при полной мощности /Total sales at full capacity	1 715 199,30
Фиксированная стоимость /Fixed cost	94 349,25
Переменная стоимость/Variable cost	1 384 714,06
Точка безубыточности при полной мощности/Break-even point at full capacity	28,5%

