

ПРЕДВАРИТЕЛЬНАЯ КОНЦЕПЦИЯ

Создание комплекса по производству электромобилей

1 Проект

Цель проекта	Производство электрических автомобилей и устройств по их зарядке
Стоимость проекта, \$	\$445 127 529
Выручка при полной мощности, \$	\$443 200 000
Спрос на продукцию проекта на рынке, \$	\$22 569 510 000
Срок окупаемости (DPP) (месяц)	73
Место размещения проекта	Андижанская, Ташкентская области
Инициатор проекта (местный инвестор)	Узавтопром, Узэлтехпром.
Дата создания компании, юридический адрес, существующей деятельности компании, ФИО Руководителей и главбуха, контакты	г.Ташкент, Мирабадский район, ул. 13 Amir Temur Avenue. +998 71 140 76 50
Общая сумма инвестиций в проект, \$	33 744 977
Целевое назначение инвестиций в проект	Проектирование, Строительство здания, вспомогательное оборудование, запасы сырья, финансовые издержки
Иностранный инвестор	на стадии поиска
Общая сумма инвестиций или кредита в проект, \$	411 382 552
Целевое назначение инвестиций в проект	Стоимости оборудование и запасы сырья и др.

2 Продукция

Номенклатура продукции					
Наименование продукции	Микроэлектромобили	Полноразмерные электромобили	Грузовые электромашины	Устройства быстрой подзарядки	Услуги по строительству станций зарядки электромобилей под ключ
Фото, эскизы	    		 	 	

	<p>Электромобиль (электрический автомобиль) - это транспортное средство, которое при водится в движение одним или несколькими электрическими двигателями. Питание электродвигателя может происходить как от аккумуляторной или солнечной батареи, так и от тормозных элементов. В настоящее время, большинство используемых электромобилей имеют конструкцию с питанием от аккумуляторной батареи.</p> <p>Аккумуляторная батарея требует регулярной зарядки, которая осуществляется от внешних источников тока, а подзарядка во время движения может происходить с использованием силы рекуперации энергии торможения</p>
	<p>Микроавтомобили. Данные машины созданы для городских условий, где остро стоит проблема с пробками, машиноместами и огромным количеством транспорта. К тому же эти автомобили позволяют решить проблему ограниченной емкости аккумуляторов. Эти автомобили в основном используются для поездки городского жителя от дома до работы или магазина, а затем обратно. В среднем такие машинки преодолевают расстояние около 30 км. При этом подобные автомобильчики перевозят лишь водителя и одного пассажира. В то же время меньшие размеры и масса автомобилей обеспечивают его меньшую стоимость и более низкую эксплуатационную составляющую. Двигатель: 59 Квт (80 л.с.), Запас хода до 145 км Аккумулятор 17.6 кВт·ч (li-ion), Максимальная скорость 125 км/ч, Крутящий момент 130 Нм, Разгон от 0 до 100 км/ч 11,5 сек., Время зарядки: 16.5 часов (220V12A) - 3 часа (240V32A)</p>
	<p>Полноразмерные автомобили. Такие устройства полностью соответствуют машинам, ездищим по трассе. В ряде случаев такие автомобили по своим характеристикам даже превосходят лучшие автомобили с двигателем внутреннего сгорания для общего пользования. Благодаря мощному электрическому мотору у таких автомобилей отличные динамические параметры. Но это требует комплектации мощными аккумуляторами, ведь только с помощью них можно проезжать длительные расстояния.</p>
	<p>Грузовой электромобиль — разновидность грузовых автомобилей, работающих за счёт электроэнергии, получаемой от аккумуляторов и электромоторов, не имеющих двигателей внутреннего сгорания. На данный момент их используют редко, но они представляют серьезную перспективу для использования в городах.</p>
Свойства готовой продукции:	<p>Зарядное устройство — электронное устройство для заряда электрических аккумуляторов и аккумуляторных батарей энергией внешнего источника; как правило, — от сети переменного тока.</p> <p>Зарядные устройства автомобильных аккумуляторных батарей являются внешними, запитываются от сети 220—230 В переменного тока штепсельным разъёмом и снабжены зажимами-крокодилами для присоединения к клеммам аккумуляторной батареи. Пуско-зарядное устройство (ПЗУ) для автомобильных аккумуляторных батарей используется не только для зарядки автомобильных аккумуляторных батарей, но также и для запуска автомобильного двигателя электрическим стартером при севшей батарее (без предварительной полной зарядки самой батареи).</p> <p>Необходимый ток для запуска двигателя внутреннего сгорания должен в моменте достигать значений 100—1000 А</p> <p>По типу установки зарядные станции можно разделить на три класса:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Настенные до 22 kWt (для частных домовладений или офисных парковок); - Мобильные с параметрами, аналогичными настенным; - Стационарные зарядные станции высокой мощности. <p>— свинцово-кислотные.</p>
	<p>Зарядная станция — элемент городской инфраструктуры, предоставляющий электроэнергию для зарядки аккумуляторного электротранспорта, такого как электромобили, электробусы, электроскутеры, электросамокаты, гироскутеры, сигвеи, электровелосипеды и т.п. Зарядные станции делятся на два основных типа: Стандартная зарядная станция на переменном токе. Её отличает невысокая стоимость и длительность зарядки ~ 10 часов.</p> <p>Быстрая зарядная станция на постоянном токе (быстрая) и на переменном токе (стандартная). Отличается длительностью зарядки в пределах 1 часа, но при этом имеет высокую стоимость.</p> <p>Основные характеристики станции быстрой зарядки для типа сети 3Р + N: частота – 50 Гц, максимальная мощность – 21 кВт, максимальное напряжение – 380 В, максимальный ток за рядки – 32 А. Зарядные станции имеют степень электрозащиты IP-44 и IP-55</p>
	Домашняя зарядная станция – это решение для заряда электромобиля на территории частного гаража или дома.
Область применения	Машиностроение и электротехническая промышленность
Наличие документов стандартизации (ГОСТы, ТУ и др. код ТН ВЭД)	ГОСТ 59102-2020 ЭЛЕКТРОМОБИЛИ И АВТОМОБИЛЬНЫЕ ТРАНСПОРТНЫЕ СРЕДСТВА С КОМБИНИРОВАННЫМИ ЭНЕРГОУСТАНОВКАМИ ГОСТ Р МЭК 60335-2-29-98 БЕЗОПАСНОСТЬ БЫТОВЫХ И АНАЛОГИЧНЫХ ЭЛЕКТРИЧЕСКИХ ПРИБОРОВ Код ТН ВЭД 870380 Транспортные средства, приводимые в движение только электрическим двигателем

Производители аналогичной продукции, бренды и торговые знаки							
Nissan LEAF, Audi AG, Vovlo CMA, Tesla Model S, Tesla Model 3 , Jaguar Land Rover, Porsche Taycan, Renault ZOE, Roll-Royce 102EX, Chevrolet Bolt , BMW i3 , Mazda MX-30 , Audi e-tron, E Lada							
Оптовые цены на готовую продукцию на рынке в среднем \$/шт.	шт.	шт.	шт.	шт.	шт.	Станция под ключ	
	8 000	16 000	12 000	15 000	63 000		
Компенсация при покупке электроавтомобиля	90%	90%	90%	0%	0%		
Расчетная цена	15 200	30 400	22 800	15 000	63 000		
Общая проектная мощность, шт/в год	10 000	2 000	3 000	4 500	1 500		
	21 000						
Выручка при полной мощности, \$ в год	152 000 000	60 800 000	68 400 000	67 500 000	94 500 000		
	443 200 000						

3 Спрос

Местный рынок

Перечень потребителей продукции или услуги	Население
Количество обычных автомобилей, шт.	2500000
Замена парка авто на электромобили в ближайшие 10 лет	50%
Ежегодная замена	125 000
Прогноз повышения потребления, спроса	5,00%
Спрос на продукцию проекта на этом рынке прогноз шт.	131 250,00
Спрос на продукцию проекта на этом рынке, \$	\$1 995 000 000

Дополнительный анализ статистической информации (импорт/экспорт, объем производства, статистика цен и др.) в Узбекистане

Наименование	2018 год	2019 год	2020 год	
Импорт Узбекистана, тыс. \$	222,00	390,00	2 996,00	
Импорт Узбекистана, шт.	13,00	39,00	133,00	
Какие льготы и преференции, а также законы и правила применяются для проекта	В целях консервативного подхода в расчетах учтены все налоги. Первые 10 лет требуется компенсация стоимости автомобилей			
Спрос на продукцию проекта, \$	2 996 000			

Внешний рынок

Дополнительный анализ статистической информации (импорт/экспорт) в потенциальных рынках сбыта

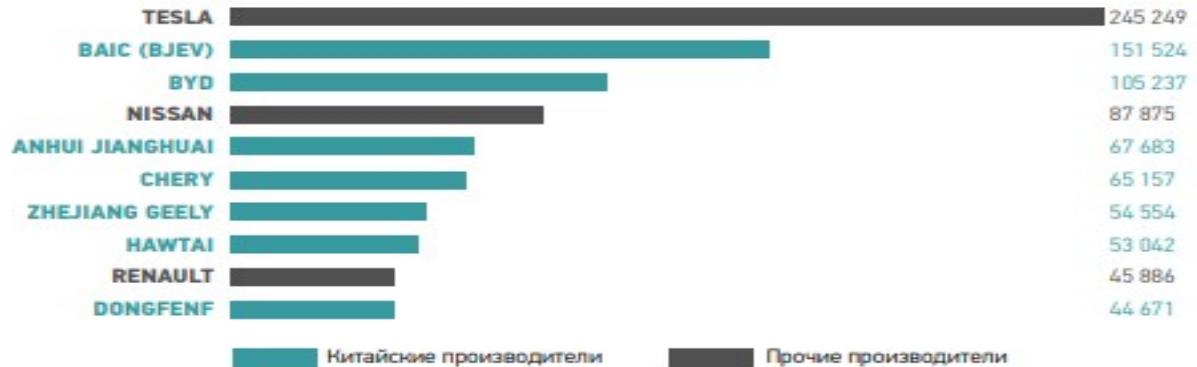
Страны, импорт, тыс. \$		2018 год	2019 год	2020 год				Доля на рынке
Весь мир		10 203 492	20 630 373	31 498 039				0,89%
в том числе								
Европейские страны		5 963 873,0	11 538 446,0	18 789 115,0				
Азиатские страны		1 277 364,0	2 666 252,0	1 735 310,0				1,37%
Страны бывшего СССР		6 719,0	13 287,0	47 089,0				
Сумма спрос на продукцию проекта на этом рынке, млн. \$					20 571,5			

В мире было более 2 000 000 электромобилей. К 2025 это число будет равняться 25 000 000 в год. К этому же году электромобили будут составлять 20-22% от всех автомобилей. Главным производителем электрических автомобилей остается компания Tesla, реализовавшая 245 240 электрокаров за период 2018 года. Также в тройку крупнейших производителей вошли китайские Beijing Electric Vehicle (BJEV) и BYD. Семь из десяти компаний, возглавляющих рынок, расположены в КНР.

Ведущее положение китайских компаний объясняется господдержкой таких производителей. Со гласно информации министерства промышленности и информатизации КНР, в 2017 году было вложено 6,64 млрд юаней (\$1 млрд) на побуждение потребителей к приобретению электромобилей. Также к субсидиям федерального правительства, города и провинции также поддер живают программы дополнительного финансирования для того, чтобы электромобили были привлекательнее для жителей. Несмотря на это, китайское правительство постепенно уменьшает размер субсидий, чтобы стимулировать автокомпании тратить больше ресурсов на технологические усовершенствования для создания условий долговременного успеха отрасли. В соответствии с новыми нормативами, которые были установлены в 2018 году, Китай уменьшил субсидии для моделей электрических автомобилей с пробегом менее 300 км.

Крупнейшие концерны, производящие автомобили, в отношении инноваций значительно отстают от Tesla и китайских производителей на рынке электрокаров, но имеют серьезные на меры в отношении него. До 2025 года количество электрических автобусов увеличится почти в 4 раза – с 386 000 в 2019 до 1 200 000. Таким образом электрические автобусы будут составлять 47% мирового автобусного парка. Электрические автобусы стоят дороже, чем классические, но в их случае издержки ниже с учетом технических расходов.

ГЛОБАЛЬНЫЕ ПРОДАЖИ ЭЛЕКТРОМОБИЛЕЙ, ШТ.



Выходы

Итого объем спроса (экспорт/местный рынок), \$

\$20 571 514 000

\$1 997 996 000

План продаж (экспорт/местный рынок), %

40%

60%

Доля продаж проекта на рынке, %

0,9%

13,3%

	<p>Tata (Индия), Hyundai (Ю. Корея), Ford (США), Chrysler (США), Jing-Jin Electric Technologies Co., MAN e-Delivery (Бразилия) Aiways (КНР), BAIC BJEV (КНР), LEVC (Великобритания) , Opel (Испания), Honda (Япония)</p> <p>BOSCH- Работает с Google, Porsche и Tesla. Один из крупнейших в мире поставщиков автомобильной техники. Кроме того, Bosch работает над внедрением точных данных GPS-карт для своей платформы в партнерстве с TomTom.</p> <p>CONTINENTAL- Continental AG - немецкий поставщик автозапчастей. В 2006 году начал работать над проектами автономного транспорта, в марте 2016 года приобрел подразделение Advanced Scientific Concepts, которое работает над датчиками машинного зрения.</p> <p>Ожидается, что система объединит концепцию автоматизированного вождения Continental и передовые функции управления Nexteer.</p> <p>VELODYNE LIDAR INC. - Лидар - одна из самых дорогих частей автономного транспортного средства. Velodyne в настоящее время работает с 10 высокотехнологичными компаниями и девятыми автопроизводителями над 19 автономными проектами.</p> <p>TRW - Компания разрабатывает программное обеспечение для беспилотных систем авто и автомобилей безопасности.</p>
Ведущие производители оборудования и запчастей, существующие передовые технологии и др. обзорные сведения	<p>CONTEMPORARY AMPEREX TECHNOLOGY - является лидером рынка электромобильных батарей. Компания сотрудничает с такими гигантами, как BMW, Volkswagen, Daimler, Volvo, Toyota и Honda. CATL заняла первое место во многом благодаря программам государственного субсидирования продаж электрокаров, оснащенных аккумуляторами китайского производства. Рынок электрических машин в КНР является крупнейшим в мире, однако в 2020 году субсидии планируется отменить.</p> <p>PANASONIC-Panasonic производит аккумуляторы для электромобилей в Японии, Китае и планирует перевести некоторые из своих заводов в новое совместное предприятие с Toyota.</p> <p>BYD Китайская компания BYD, которую инвестировал Уоррен Баффет, входит в тройку крупнейших в мире производителей аккумуляторов для электромобилей. BYD использует батареи в основном для собственных автомобилей и автобусов. Компания планирует запустить производство в Европе.</p> <p>LG CHEM - LG Chem считается одним из первых производителей аккумуляторов для электромобилей, когда начала поставлять их компании General Motor. В число клиентов южнокорейского вендора также входят Ford, Renault, Hyundai Motor, Tesla, Volkswagen и Volvo.</p> <p>SAMSUNG SDI - компания изготавливает батареи для электромобилей в Южной Корее, Китае и Венгрии.</p> <p>BMW Group, Daimler AG, Ford Motor Company и Volkswagen Group, включая Audi и Porsche, объявили о создании совместного предприятия Ionity, которое займется разработкой и строительством сети высокомощных зарядных станций для электромобилей по всей Европе</p>
Производительность, (количество/в год)	15000
Стоимость комплекта оборудования, \$	\$299 640 000
Краткое описание технологического процесса изготовления ГП в предлагаемом оборудовании	Трепление, кардочесание, гребнечесание, кольцепрядение, вязание, покраска, шитьё, упаковывание.

Перечень сырья и его расход, рецептура (потери сырья) чтобы получить ГП (за единицу, за определенный объем) на этом оборудовании	хлопок волокно, красители, химикаты и фурнитура								
Перечень энергетических ресурсов (электричества, топливо, вода и др.) и его расход при работе оборудования по получению ГП	Электричество, вода, топливо, природный газ и др.								
Площадь здания, сооружения необходимого для размещения данного оборудования, кв.м.	20000								
Количество работников в смену (в сутки, в сезон) при эксплуатации данного оборудования	250								

5

Сырье и ресурсы

Наименование перечень основного сырья, материалов, упаковки	Электродвигатели	Аккумуляторные батареи	Медные провода, пластиковые детали	Металл листы, сортовой металл	Комплектующие детали и узлы ходовой части	Краски и добавки	Металл листы, сортовой металл	Автошины и резинотехнические изделия	Комплектующие и детали салона	комплекты сидений и прочее
Источники сырья (местный или импорт)	импорт	импорт	местный	импорт	импорт	импорт	импорт	местный	местный	местный
Наименование региона источника сырья, примеры.										
импорт-Южная корея, Китай, Россия, местные - Ташкентская область, Ферганская долина										
Перечень энергетических ресурсов, ед. изм.										
Эл. Энергия, КВт										
Потребность в энергетических ресурсах в год										
133 760 000										
Вода, куб.м.										
60 192 000										
Природный газ, куб.м.										
94 500 000										
Прочее										
Тарифы, \$										
0,04										
0,17										
0,06										

6

Место размещения проекта

Регион места размещения	Андижанская, Ташкентская области								
Юридический адрес проекта	Будет уточнено								
Существующие здания и прочие основные фонды	Будет уточнено								
Занимаемая площадь проекта, Га, в том числе:	3,00								
Площадь производственных зданий и сооружений	2,00								
Площадь прилегающей к зданиям территории	1,00								
Посевные и доющие С/Х площади, га									
Прочие площади	не требуется								
Прочие сведения									
Предварительная стоимость 1 кв.м. строительства в регионе, \$	150-225								
Предварительная стоимость здания и сооружения проекта, \$ (при отсутствии сметы)	\$3 000 000								

7

Экономическая эффективность

Стоимость проекта, \$, в том числе	\$445 127 529								
Показатели	Затраты в национальной валюте	Затраты в СКВ	Всего	Структура			Заем / кредит	Вклад в UZS/ Input to UZS	Вклад в СКВ/ Input to USD
Проектирование/ Projecting	120 000	0	120 000	0%			0	120 000	0
Земля, существующие здания и сооружения/ Land, existing buildings and structures	6 000 000	0	6 000 000	1%			0	6 000 000	0
Новое строительство, реконструкция, ремонт/ New construction, reconstruction, repair	2 550 000	0	2 550 000	1%			0	2 550 000	0
Инфраструктура (дорожная, энергетическая, благоустройство и др.) / Infrastructure (road, energy, landscaping, etc.)	450 000	0	450 000	0%			0	450 000	0
Основное оборудование/ Main equipment	0	299 640 000	299 640 000	67%			0	0	299 640 000

Вспомогательные Оборудования (передаточные устройства, силовые машины, транспорт и др.) / Auxiliary equipment (transmission devices, power machines, transport, etc.)	0	24 525 000	24 525 000	6%		0	0	24 525 000
шеф монтаж, обучение/ Transportation costs, installation supervision, training	0	12 966 600	12 966 600	3%		0	0	12 966 600
Интеллектуальное имущество/ Intellectual property	0	0	0	0%		0	0	0
Прочие фиксированные активы. Other fixed assets	182 400	6 742 632	6 925 032	2%		0	182 400	6 742 632
ИТОГО фиксированные активы/ TOTAL fixed assets	9 302 400	343 874 232	353 176 632	79%		0	9 302 400	343 874 232
структура	3%	97%	100%			0%	3%	97%
1. Рабочий капитал/ 1. Working capital	20 790 000	67 508 320	88 298 320	19,84%		0	20 790 000	67 508 320
2. Финансовые издержки, в т. ч./ 2. Financial costs, incl.	3 652 577	0	3 652 577	0,8%		0	3 652 577	0
ВСЕГО ПЕРВОНАЧАЛЬНАЯ СТОИМОСТЬ ПРОЕКТА/ TOTAL INITIAL COST OF THE PROJECT	33 744 977	411 382 552	445 127 529	100,00%		0	33 744 977	411 382 552
Структура	16%	84%	100%	0%		0%	8%	92%
Прямые инвестиции, \$ в том числе:					\$445 127 529			
Вклад местного инвестора (инициатора), \$								\$33 744 977
Вклад иностранного инвестора, \$								\$411 382 552
Кредиты или займы, \$					0			
Налоги	Ставка, %		Льготы			База расчета налога		
Налог на прибыль, %	15%		нет					Чистая прибыль
Налог на имущество, %	2%		нет					Остаточная стоимость имущества
Налог на землю, сум за ГА	20 000 000		нет					Площадь, ГА
Единый налог, %	0%		нет					Выручка
			нет					
НДС, %	15%		нет			Выручка за вычетом НДС расходной части		
Акциз, %	0%		нет					Выручка
Прочие налоги, %	0%		нет					Выручка

Потоки наличности											
	Годы	1 год	2 год	3 год	4 год	5 год	6 год	7 год	8 год	9 год	10 год
Притоки наличности		0	296 780 464	339 633 579	359 701 379	379 769 179	399 836 979	401 356 000	401 356 000	401 356 000	401 356 000
Оттоки наличности		445 127 529	246 860 879	265 555 455	273 080 625	286 814 860	300 549 095	294 299 173	295 199 861	299 094 812	299 298 452
Чистый поток наличности		-445 127 529	49 919 586	74 078 124	86 620 754	92 954 319	99 287 884	107 056 827	106 156 139	102 261 188	102 057 548
Срок окупаемости (DPP) (месяц)							73				
Внутренняя норма доходности (IRR), %							14,3%				
Чистая приведенная ценность (NPV), \$							289 961 892				
Индекс доходности инвестиций (PI)							1,65				
Количество рабочих мест							620				
Экспорт \$							919 405 667				
Налоговые льготы и преференции по проекту		В целях консервативного подхода в расчетах учтены все налоги. Первые 10 лет требуется компенсация стоимости автомобилей									

8

Преимущества, недостатки и нерешенные вопросы

Сильные стороны (Преимущества проекта)	Поддержка государства. Экологичность Развитие автомобильной отрасли. Уменьшение стоимость топлива на 1 км пробега автомобиля на 60% □
Слабые стороны (недостатки)	Отсутствие опыта, новизна проекта, необходимо не менее 10 лет целевая поддержка государства, зависимость от развития инфраструктуры электрозаправок
Возможности	Возможности внедрения инновационных технологий Возможности расширения ассортимента продукции
Угрозы	Наличие на рынке авто более низкой стоимости В случае отсутствия государственных субсидий высок риск не освоения мощности
Нерешенные вопросы и необходимые меры:	<p>Необходимо изыскать партнера (в том числе опытного инвестора) заинтересованного в участии в проекте инвестициями для оплаты стоимости оборудования и др. и управления развитием проекта.</p> <p>Необходимо изыскать место реализации проекта с учетом наличия технической, коммунальной и дорожной инфраструктурой. По проекту одновременно нужно запланировать ввод заправочных станций электрических машин.</p> <p>Необходимо изыскать собственные средства инициатора проекта для участия в проекте инвестициями для оплаты стоимости проекта (земля, строительные работы, финансовые издерки в период строительства и др.). Необходимо получение согласие государства на предоставление субсидий по компенсации стоимости автомобиля.</p> <p>До инвестирования необходимо разработать предварительное ТЭО, потом ТЭО, ПСД и выбрать на конкурсной основе поставщиков оборудования, строительных работ, сырья и материалов и заключить с ними договоры</p>

PRELIMINARY CONCEPT

Creation of a complex for the production of electric vehicles

1 Проект

Project aim	Production of electric cars and devices for charging them
Project cost, \$	\$445 127 529
Revenue at full capacity, \$	\$443 200 000
The demand for the project's products on the market, \$	\$22 569 510 000
Payback Period (DPP) (month)	73
Project location	Andijan, Tashkent region
Project initiator (local investor)	Uzavtoprom, Uzeltehprom.
Date of creation of the company, legal address, existing activities of the company, full name of the Managers and chief accountant, contacts	Tashkent, Mirabad district, ul., 13 Amir Temur Avenue. +998 71 140 76 50
The total amount of investment in the project, \$	33 744 977
The purpose of investment in the project	Design, Construction of a building, auxiliary equipment, raw materials stocks, financial costs
Foreign investor	To be clarified
The total amount of investment or loan in the project, \$	411 382 552
The purpose of investment in the project	The cost of equipment and raw materials stocks, etc.

2 Product

Product range					
Product name	Microelectromobiles	Full-size electric vehicles	Electric trucks	Fast charging devices	Services for the construction of turnkey electric vehicle charging stations
Photo	     		 		

	<p>An electric vehicle (electric car) is a vehicle that is driven by one or more electric motors. The electric motor can be powered both from a battery or a solar battery, and from fuel cells. Currently, most of the electric vehicles used have a battery-powered design.</p> <p>The rechargeable battery requires regular charging, which is carried out from external sources current sources, and charging while driving can occur using braking energy recovery systems</p>
	<p>Microelectromobiles. These cars are designed for urban conditions, where there is an acute problem with traffic jams, parking spaces and a huge amount of transport. In addition, these cars can solve the problem of limited battery capacity. These cars are mainly used to drive a city dweller from home to work or a store, and then back. On average, such cars cover a distance of about 30 km. At the same time, such small cars carry only a driver and one passenger. At the same time, the smaller size and weight of the car ensure its lower cost and lower operational component. Engine: 59 Kw (80 hp), Power reserve up to 145 km Battery 17.6 kWh (Li-ion), Maximum speed 125 km/h, Torque 130 Nm, Acceleration from 0 to 100 km/h 11.5 seconds, Charging time: 16.5 hours (220V12A) - 3 hours (240X320)</p>
	<p>Full-size cars. Such devices fully correspond to cars driving on the highway. In some cases, such cars even surpass the best cars with an internal combustion engine for public roads in their characteristics. Thanks to the powerful electric motor, such cars have excellent dynamic parameters. But this requires a complete set of powerful batteries, because only with the help of them you can drive long distances.</p>
Properties of the finished product:	<p>An electric cargo vehicle is a type of trucks that operate at the expense of electricity generated from batteries and electric motors that do not have internal combustion engines. At the moment, they are rarely used, but they represent a serious prospect for use in cities.</p>
	<p>A charger is an electronic device for charging electric batteries and rechargeable batteries with energy from an external source; as a rule, it is from the AC network. Car battery chargers are external, are powered from the 220-230 V AC mains by a plug connector and are equipped with crocodile clips for connection to the battery terminals. The starter-charger (ROM) for car batteries is used not only for charging car batteries, but also for starting the car engine with an electric starter when the battery is dead (without first fully charging the battery itself). The required current to start the internal combustion engine should reach the values of 100-1000 A at the moment According to the type of installation, charging stations can be divided into three classes:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Wall-mounted up to 22 kWt (for private households or office parking lots); - Mobile devices with parameters similar to wall-mounted ones; - Stationary high-power charging stations. - lead-acid.
	<p>A charging station is an element of urban infrastructure that provides electricity for charging battery electric vehicles, such as electric cars, electric buses, electric scooters, electric scooters, gyroscutlers, segways, electric bicycles, etc. Charging stations are divided into two main types: a standard AC charging station. It is distinguished by its low cost and charging time of ~ 10 hours. Fast charging station on direct current (fast) and on alternating current (standard). It differs in the charging time within 1 hour, but at the same time it has a high cost. The main characteristics of the fast charging station for the 3P + N network type: frequency-50 Hz, the maximum power is 21 kW, the maximum voltage is 380 V, the maximum charging current is 32 A. The charging stations have an IP-44 and IP-55 degree of electrical protection</p>
	<p>A home charging station is a solution for charging an electric car in a private garage or at home.</p>
Application area	<p>Mechanical engineering and electrical industry</p>
Availability of standardization documents (GOST, technical specifications, etc. HS code)	<p>GOST 59102-2020 ELECTRIC VEHICLES AND MOTOR VEHICLES WITH COMBINED POWER PLANTS GOST R IEC 60335-2-29-98 SAFETY OF HOUSEHOLD AND SIMILAR ELECTRICAL APPLIANCES HS Code 870380 Vehicles driven only by an electric motor</p>

Manufacturers of similar products, brands and trademarks							
Nissan LEAF, Audi AG, Vovlo CMA, Tesla Model S, Tesla Model 3 , Jaguar Land Rover, Porsche Taycan, Renault ZOE, Roll-Royce 102EX, Chevrolet Bolt , BMW i3 , Mazda MX-30 , Audi e-tron, E Lada							
Wholesale prices for finished products on the market are on average \$ / pc.	pc.	pc.	pc.	pc.	pc.	Turnkey station	
	8 000	16 000	12 000	15 000	63 000		
Compensation for the purchase of an electric car	90%	90%	90%	0%	0%		
Estimated price	15 200	30 400	22 800	15 000	63 000		
Total design capacity, pcs/year	10 000	2 000	3 000	4 500	1 500		
	21 000						
Revenue at full capacity, \$ per year	152 000 000	60 800 000	68 400 000	67 500 000	94 500 000		
	443 200 000						

3 Demand

Local market

List of consumers of products or services	Population
The number of ordinary cars, pcs.	2500000
Replacing the fleet of cars with electric vehicles in the next 10 years	50%
Annual replacement	125 000
Forecast of an increase in consumption, demand	5,00%
The demand for the project's products in this market is forecast pcs.	131 250,00
The demand for the project's products in this market, \$	\$1 995 000 000

Additional analysis of statistical information (import/export, production volume, price statistics, etc.) in Uzbekistan

Denomination	2018 year	2019 year	2020 year	
Import of Uzbekistan, thousand \$	222,00	390,00	2 996,00	
Import of Uzbekistan, pcs.	13,00	39,00	133,00	
What benefits and preferences, as well as laws and regulations apply to the project	For the purposes of a conservative approach, all taxes are taken into account in the calculations. The first 10 years require compensation for the cost of cars			
Demand for the project's products, \$	2 996 000			

Foreign market

Additional analysis of statistical information (import/export) in potential sales markets

Countries, imports, thousand \$		2018 year	2019 year	2020 year			Market share
The whole world		10 203 492	20 630 373	31 498 039			0,89%
including							
European countries		5 963 873,0	11 538 446,0	18 789 115,0			
Asian countries		1 277 364,0	2 666 252,0	1 735 310,0			1,37%
Countries of the former USSR		6 719,0	13 287,0	47 089,0			
The amount of demand for the project's products in this market, million \$		20 571,5					

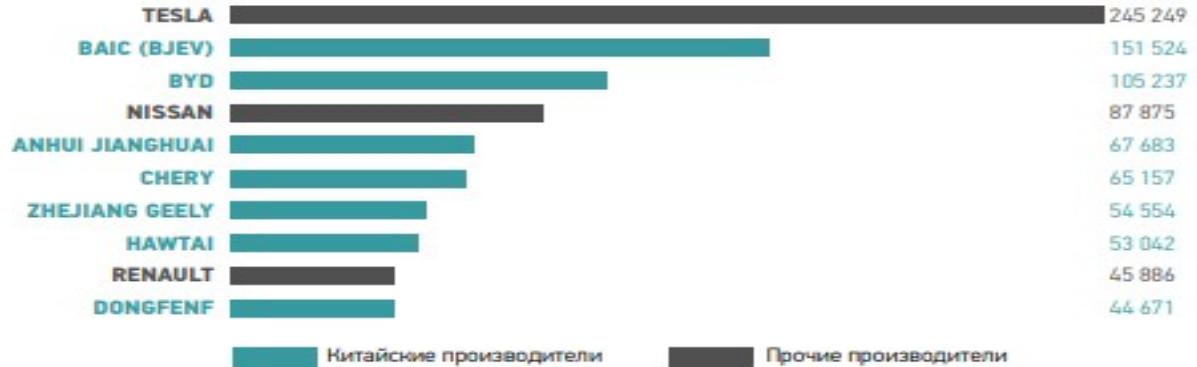
There were more than 2,000,000 electric vehicles in the world. By 2025, this number will be 25,000,000 per year. By the same year, electric vehicles will account for 20-22% of all cars. The main manufacturer of electric cars remains the company Tesla, which sold 245,240 electric cars for the period of 2018. China's Beijing Electric Vehicle (BJEV) and BYD are also among the three largest manufacturers. Seven out of ten companies leading the market are located in the PRC.

The leading position of Chinese companies is explained by the state support of such manufacturers. According to the information of the Ministry of Industry and Informatization of the People's Republic of China, 6.64 billion yuan (\$1 billion) was invested in 2017 to encourage consumers to purchase electric motors. In addition to subsidies from the federal government, cities and provinces also support additional funding programs to ensure that electric vehicles are more attractive for residents. Despite this, the Chinese government is gradually reducing the amount of subsidies to encourage car companies to spend more resources on technological improvements to create conditions for the long-term success of the industry. In accordance with the new norms that were established in 2018, China has reduced subsidies for electric car models with a mileage of less than 300 km.

The largest concerns that produce cars, in terms of innovation, are significantly behind Tesla and Chinese manufacturers in the electric car market, but they have serious concerns about it. By 2025, the number of electric buses will increase almost 4 times – from 386,000 in 2019 to 1,200,000. Thus, electric buses will make up 47% of the world's bus fleet. Electric buses are more expensive than classic ones, but in their case the costs are lower taking into account the technical costs.

ГЛОБАЛЬНЫЕ ПРОДАЖИ ЭЛЕКТРОМОБИЛЕЙ, ШТ.

Production volumes of electric vehicles in the world



Findings

Total demand volume (export/local market), \$	\$20 571 514 000	\$1 997 996 000
Sales plan (export/local market), %	40%	60%
The share of project sales in the market, %	0,9%	13,3%

4

Equipment

Leading manufacturers of equipment and spare parts, existing advanced technologies, etc. overview	<p>Tata (India), Hyundai (South Korea), Ford (USA), Chrysler (USA), Jing-Jin Electric Technologies Co., MAN e-Delivery (Brazil) Aiways (China), BAIC BJEV(China), LEVC (UK), Opel (Spain), Honda (Japan)</p> <p>BOSCH-Works with Google, Porsche and Tesla. One of the world's largest suppliers of automotive equipment. In addition, Bosch is working on implementing accurate GPS map data for its form boards in partnership with TomTom.</p> <p>CONTINENTAL-Continental AG is a German supplier of auto parts. In 2006, he began working on autonomous transport projects, and in March 2016, he acquired the Advanced Scientific division Concepts, which works on machine vision sensors.</p> <p>It is expected that the system will combine the concept of automated driving Continental and advanced control functions Nexteer.</p> <p>VELODYNE LIDAR INC. - Lidar is one of the most expensive parts of an autonomous vehicle. Velodyne is currently working with 10 high-tech companies and five automakers on 19 autonomous projects.</p> <p>TRW-The company develops software for unmanned vehicle systems and autonomous security systems.</p>
	<p>CONTEMPORARY AMPEREX TECHNOLOGY is the market leader in electric vehicle batteries. The company cooperates with such giants as BMW, Volkswagen, Daimler, Volvo, Toyota and Honda. CATL took the first place largely due to state subsidy programs for sales of electric cars equipped with Chinese-made accumulators. The market of electric cars in China is the largest in the world, but it is planned to cancel subsidies in 2020.</p> <p>PANASONIC-Panasonic produces batteries for electric vehicles in Japan, China and plans to convert some of its plants into a new joint venture with Toyota.</p> <p>BYD The Chinese company BYD, in which Warren Buffett invested, is one of the three largest manufacturers of batteries for electric vehicles in the world. BYD uses batteries mainly for its own cars and buses. The company plans to launch production in Europe.</p> <p>LG CHEM-LG Chem is considered one of the first manufacturers of batteries for electric vehicles, when it began to supply them to General Motor. The customers of the South Korean vendor also include Ford, Renault, Hyundai Motor, Tesla, Volkswagen and Volvo.</p> <p>SAMSUNG SDI-the company manufactures batteries for electric vehicles in South Korea, China and Hungary.</p> <p>BMW Group, Daimler AG, Ford Motor Company and Volkswagen Group, including Audi and Porsche, have announced the creation of a joint venture Ioniq, which will develop and build a network of high-power charging stations for electric vehicles throughout Europe</p>
Производительность, (количество/в год)	15000
The cost of a set of equipment, \$	\$299 640 000
A brief description of the technological process of manufacturing GP in the proposed equipment	Flapping, carding, combing, ring-spinning, knitting, painting, sewing, packaging.
The list of raw materials and its consumption, the recipe (loss of raw materials) to get GP (per unit, for a certain volume) on this equipment	cotton fiber, dyes, chemicals and accessories
The list of energy resources (electricity, fuel, water, etc.) and its consumption during the operation of equipment for obtaining GP	Electricity, water, fuel, natural gas, etc.
The area of the building, the structure necessary for the placement of this equipment, sq. m.	20000
The number of employees per shift (per day, per season) during the operation of this equipment	250

5

Raw materials and resources

Name list of the main raw materials, materials, packaging	Electric motors	Rechargeable batteries	Copper wires, plastic parts	Metal sheets, high-grade metal	Components and components of the chassis	Paints and additives	Metal sheets, high-grade metal	Tires and rubber products	Accessories and interior parts	sets of seats and other things
Raw material sources (local or imported)	import	import	local	import	import	import	import	local	local	local
The name of the region of the source of raw materials, examples.	import-South Korea, China, Russia, local - Tashkent region, Ferghana Valley									
List of energy resources, units of ed.	Electric energy, kW		Water, cubic meters.			Natural gas, cubic meters.			Other	
The need for energy resources per year	133 760 000		60 192 000			94 500 000			No	

Tariffs, \$	0,04	0,17	0,06	
-------------	------	------	------	--

6 Project location

The region of the placement	Andijan, Tashkent region
The legal address of the project	To be clarified
Existing buildings and other fixed assets	To be clarified
The occupied area of the project, Ha, including:	3,00
Area of industrial buildings and structures	2,00
The area of the territory adjacent to the buildings	1,00
Preliminary cost of 1 sq. m. of construction in the region, \$	150-225
Preliminary cost of the building and construction of the project, \$ (if there is no estimate)	\$3 000 000

7 Economic efficiency

Project cost,\$, including	\$445 127 529								
Item	Costs in the national currency	Costs in SLE	Total	Structure		Credit/Loan	Input to UZS	Input to USD	
Projecting	120 000	0	120 000	0%		0	120 000	0	
Land, existing buildings and structures	6 000 000	0	6 000 000	1%		0	6 000 000	0	
New construction, reconstruction, repair	2 550 000	0	2 550 000	1%		0	2 550 000	0	
Infrastructure (road, energy, landscaping, etc.)	450 000	0	450 000	0%		0	450 000	0	
Main equipment	0	299 640 000	299 640 000	67%		0	0	299 640 000	
Auxiliary equipment (transmission devices, power machines, transport, etc.)	0	24 525 000	24 525 000	6%		0	0	24 525 000	
Transportation costs, installation supervision, training	0	12 966 600	12 966 600	3%		0	0	12 966 600	
Intellectual property	0	0	0	0%		0	0	0	
Other fixed assets	182 400	6 742 632	6 925 032	2%		0	182 400	6 742 632	
TOTAL fixed assets	9 302 400	343 874 232	353 176 632	79%		0	9 302 400	343 874 232	
Structure	3%	97%	100%			0%	3%	97%	
1. Working capital	20 790 000	67 508 320	88 298 320	19,84%		0	20 790 000	67 508 320	
2. Financial costs, incl.	3 652 577	0	3 652 577	0,8%		0	3 652 577	0	
TOTAL INITIAL COST OF THE PROJECT	33 744 977	411 382 552	445 127 529	100,00%		0	33 744 977	411 382 552	
Structure	16%	84%	100%	0%		0%	8%	92%	
Direct investments, \$ including:	\$445 127 529								
Direct investments, \$ including:									\$33 744 977
The contribution of a foreign investor, \$									\$411 382 552
Credits or loans, \$	0								

Taxes	Rate, %		Privileges	Tax calculation base							
Income tax, %	15%		No								
Property tax, %	2%		No								
Land tax, sum per HA	20 000 000		No								
			No								
Single tax, %	0%		No								
			No								
VAT, %	15%		No	Revenue less VAT of the expenditure part							
Excise tax, %	0%		No								
Other taxes, %	0%		No								
Cash flows	Years	1st year	2nd year	3rd year	4th year	5th year	6th year	7th year	8th year	9th year	10th year
	Cash inflows	0	296 780 464	339 633 579	359 701 379	379 769 179	399 836 979	401 356 000	401 356 000	401 356 000	401 356 000
	Cash outflows	445 127 529	246 860 879	265 555 455	273 080 625	286 814 860	300 549 095	294 299 173	295 199 861	299 094 812	299 298 452
	Net cash flow	-445 127 529	49 919 586	74 078 124	86 620 754	92 954 319	99 287 884	107 056 827	106 156 139	102 261 188	102 057 548
Payback Period (DPP) (month)							73				
Internal Rate of Return (IRR), %							14,3%				
Net present value (NPV), \$							289 961 892				
Investment Return Index (PI)							1,65				
Number of jobs							620				
Export \$							919 405 667				
Tax benefits and preferences for the project		For the purposes of a conservative approach, all taxes are taken into account in the calculations. The first 10 years require compensation for the cost of cars									

8

Advantages, disadvantages and unresolved issues

Strengths (Advantages of the project)	State support. Environmental friendliness Development of the automotive industry. Reducing the cost of fuel per 1 km of car mileage by 60%
Weaknesses (disadvantages)	Lack of experience, the novelty of the project, it takes at least 10 years of targeted state support, dependence on the development of the infrastructure of electric gas stations
Opportunities	Opportunities for the introduction of innovative technologies Opportunities to expand the product range
Threats	Availability of a lower-cost car on the market In the absence of state subsidies, the risk of not developing the capacity is high
Outstanding issues and necessary measures:	<p>It is necessary to find a partner (including an experienced investor) interested in participating in the project with investments to pay for the cost of equipment, etc. and manage the development of the project.</p> <p>It is necessary to find a place for the implementation of the project, taking into account the availability of technical, municipal and road infrastructure. According to the project, it is necessary to plan the commissioning of filling stations of electric cars at the same time.</p> <p>It is necessary to find the project initiator's own funds to participate in the project with investments to pay for the cost of the project (land, construction work, financial costs during construction, etc.).</p> <p>It is necessary to obtain the consent of the state to provide subsidies to compensate for the cost of a car.</p> <p>Before investing, it is necessary to develop a preliminary feasibility study, then a feasibility study, a POI and select suppliers of equipment, construction works, raw materials and materials on a competitive basis and conclude contracts with them</p>

Приложение 1/Appendix 1

НАЗВАНИЕ ПРОЕКТА/Project Name	Создание комплекса по производству электромобилей	ДАТА/DATE	21.11.2022
НОМЕР/ШИФР ПРОЕКТА/Project Number		курс/ Money rate	11 300,00
ДАННЫЕ ПО ПРОЕКТУ/PROJECT DATA		Исполнитель проекта/Project executor	
ПРОДУКЦИЯ/PRODUCT	Полноразмерные электромобили	НАИМЕНОВАНИЕ/ DENOMINATION	"UzElecroCar" JV
МОЩНОСТЬ/CAPACITY	21 000	АДРЕС/ ADDRESS	
ОБЩАЯ СТОИМОСТЬ ПРОЕКТА (USD)/ PROJECT COST	445 127 529,46	КОНТАКТНОЕ ЛИЦО/CONTACT PERSON	998711407650 info@uzavtosanoat.uz
СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ (USD)/EQUITY (USD)	445 127 529,46	ТЕЛЕФОН/PHONE NUMBER	
КРЕДИТ (USD)/ CREDIT	0,00		
IRR fin	14%		
NPV fin	289 961 892		
PI fin	1,65		
PP fin	72,9		
Объем экспорта/Export volume	97 636 000		

ПЕРВОНАЧАЛЬНАЯ СТОИМОСТЬ ПРОЕКТА/ INITIAL COST OF THE PROJECT

Показатели/ Item	Затраты в национальной валюте/ Costs in national currency	Затраты в СКВ. Costs in USD	Всего/ Total	Структура/ Structure
	экв. USD/ eq. USD	USD	экв. USD/ eq. USD	%
Проектирование/ Projecting	120 000		120 000	0,03%
Земля, существующие здания и сооружения/ Land, existing buildings and structures	6 000 000		6 000 000	1,35%
Новое строительство, реконструкция, ремонт/ New construction, reconstruction, repair	2 550 000		2 550 000	0,57%
Инфраструктура (дорожная, энергетическая, благоустройство и др.) / Infrastructure (road, energy, landscaping, etc.)	450 000		450 000	0,10%
Основное оборудование/ Main equipment		299 640 000	299 640 000	67,32%
Вспомогательные Оборудования (передаточные устройства, силовые машины, транспорт и др.) / Auxiliary equipment (transmission devices, power machines, transport, etc.)		24 525 000	24 525 000	5,51%
шеф монтаж, обучение/ Transportation costs, installation supervision, training		12 966 600	12 966 600	2,91%
Интеллектуальное имущество/ Intellectual property			0	0,00%
Прочие фиксированные активы. Other fixed assets	182 400	6 742 632	6 925 032	1,56%
ИТОГО фиксированные активы/ TOTAL fixed assets	9 302 400	343 874 232	353 176 632	79,34%
Структура/ Structure	2,6%	97,4%	100,0%	
1. Рабочий капитал/ 1. Working capital	20 790 000	67 508 320	88 298 320	19,84%
2. Финансовые издержки, в т. ч./ 2. Financial costs, incl.	3 652 577	0	3 652 577	0,82%
Проценты в период строительства/ Interest during the construction period	0	0	0	0,00%
Комиссии банка/ Bank commissions	0		0	0,00%
Регистрация залога/ Registration of the deposit	0		0	0,00%
Финансовые издержки (ЭСА и др.) / Financial costs (EIA and other)	1 765 883		1 765 883	0,40%
Страхование имущества/ Property insurance	388 494		388 494	0,09%
Таможенные процедуры/ Customs procedures	1 498 200		1 498 200	0,34%
ВСЕГО ПЕРВОНАЧАЛЬНАЯ СТОИМОСТЬ ПРОЕКТА/ TOTAL INITIAL COST OF THE PROJECT	33 744 977	411 382 552	445 127 529	100,00%
Структура/ Structure	7,6%	92,4%	100,0%	

ПЛАН ИНВЕСТИЦИЙ/ INVESTMENT PLAN

Кредит 1 в СКВ/ Credit 1 in USD	Собственный капитал/ Equity capital	
	Вклад в UZS/ Input to UZS	Вклад в СКВ/ Input to USD
	120 000	0
	6 000 000	0
	2 550 000	0
	450 000	0
0		299 640 000
0		24 525 000
0		12 966 600
0	0	0
182 400	6 742 632	
0	9 302 400	343 874 232
0,0%	2,6%	97,4%
0	20 790 000	67 508 320
0	3 652 577	0
0	0	0
0	0	0
0	1 765 883	
388 494	0	0
1 498 200	0	0
0	33 744 977	411 382 552
0,0%	7,6%	92,4%

Создание комплекса по производству электромобилей

Приложение 3/ Appendix 3

ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН

Источники	Затраты в национальной валюте/ Costs in national currency	Затраты в СКВ. Costs in USD	Всего	Структура
	экв. USD	USD	экв. USD	
Собственный капитал				
Вклад в UZS/ Input to UZS	33 744 977		33 744 977	7,6%
Вклад в СКВ/ Input to USD		411 382 552	411 382 552	92,4%
ИТОГО	33 744 977	411 382 552	445 127 529	100% 100%
Структура	7,6%	92,4%	100,0%	
Займы или кредиты				
Кредит 1 в СКВ/ Credit 1 in USD		0	0	#ДЕЛ/0!
Кредит 2 в СКВ/ Credit 2 in USD		0	0	#ДЕЛ/0!
ИТОГО КРЕДИТОВ	0	0	0	#ДЕЛ/0! 0%
Структура	#ДЕЛ/0!	#ДЕЛ/0!	#ДЕЛ/0!	
ВСЕГО ФИНАНСИРОВАНИЯ	33 744 977	411 382 552	445 127 529	100%
Структура	7,6%	92,4%	100,0%	

АМОРТИЗАЦИОННЫЕ ОТЧИСЛЕНИЯ/ДЕ экв. USD/ eq. USD

Создание комплекса по производству электромобилей

Приложение 5/ Appendix 5

Объект амортизации /Depreciation object	Первоначальная стоимость/Initial cost	Норма амортизации/Depreciation rate (%)	1 год/1st year	2 год/2nd year	3 год/3rd year	4 год/4th year	5 год/5th year	6 год/6th year	7 год/7th year	8 год/8th year	9 год/9th year	10 год/10th year
Здания и сооружения/Buildings and structures	8 550 000	3%	256 500	256 500	256 500	256 500	256 500	256 500	256 500	256 500	256 500	256 500
Инфраструктура/Infrastructure	450 000	8%	36 000	36 000	36 000	36 000	36 000	36 000	36 000	36 000	36 000	36 000
Оборудования/Equipment	312 606 600	15%	46 890 990	46 890 990	46 890 990	46 890 990	46 890 990	46 890 990	31 260 660			
Вспомогательное оборудование/Auxiliary equipment	24 525 000	15%	3 678 750	3 678 750	3 678 750	3 678 750	3 678 750					
Прочее/ Others	7 045 032	15%	1 056 755	1 056 755	1 056 755	1 056 755	1 056 755					
ВСЕГО/TOTAL	353 176 632		экв. USD/eq. USD	51 918 995	47 183 490	31 553 160	292 500	292 500				

ПЛАН ПРОИЗВОДСТВА/PRODUCTION PLAN

Создание комплекса по производству электромобилей

Приложение 6/ Appendix 6

Наименование продукции/ Product name	Проектная производительность/Project performance		Запасы готовой продукции/Stocks of finished products	Незавершенное производство/Work in progress	Период поступлений от продаж/Sales revenue period	экспортная цена/export price	Доля экспорта от общих продаж/Share of exports from total sales	внутренняя цена/internal price	ВЫРУЧКА при полной мощности, экв. USD/REVENUE at full capacity, eq. USD	Структура выручки/Revenue structure
	21 000		сутки/day	сутки/day	сутки/day	USD	%	экв. USD/eq. USD		
Микроэлектромобили	10 000	штук	30	5	60	10 640,0	40%	15 200,0	133 760 000	33,3%
Полноразмерные электромобили	2 000	штук	30	5	60	21 280	40%	30 400	53 504 000	13,3%
Грузовые электромашины	3 000	штук	30	5	60	15 960	40%	22 800	60 192 000	15,0%
Устройства быстрой подзарядки	4 500	комплект	30	5	60	10 500	40%	15 000	59 400 000	14,8%
Услуги по строительству станций зарядки электромобилей под ключ	1 500	комплект	30	5	60	44 100	0%	63 000	94 500 000	23,5%
			30	5	60	0	0%	0	0	0,0%
Годы/ Years	1 год/1st year	2 год/2nd year	3 год/3rd year	4 год/4th year	5 год/5th year	6 год/6th year	7 год/7th year	8 год/8th year	9 год/9th year	10 год/10th year
Коэффициент освоения мощностей (%)	80%	85%	90%	95%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
Микроэлектромобили	80%	85%	90%	95%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
Полноразмерные электромобили	80%	85%	90%	95%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
Грузовые электромашины	80%	85%	90%	95%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
Устройства быстрой подзарядки	80%	85%	90%	95%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
Услуги по строительству станций зарядки электромобилей под ключ	80%	85%	90%	95%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
КОЛИЧЕСТВО ПРОИЗВОДСТВА/PRODUCTION QUANTITY	16 800	17 850	18 900	19 950	21 000	21 000	21 000	21 000	21 000	199 500
Микроэлектромобили	8 000	8 500	9 000	9 500	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	95 000
Полноразмерные электромобили	1 600	1 700	1 800	1 900	2 000	2 000	2 000	2 000	2 000	19 000
Грузовые электромашины	2 400	2 550	2 700	2 850	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	28 500
ЗАПАСЫ НА КОНЕЦ ГОДА/YEAR-END INVENTORY	1 400	1 488	1 575	1 663	1 750	1 750	1 750	1 750	1 750	16 625
ОБЩИЙ ОБЪЁМ ПРОДАЖ/TOTAL SALES	15 400	17 763	18 813	19 863	20 913	21 000	21 000	21 000	21 000	197 750
ОБЪЁМ ПРОДАЖ НА ЭКСПОРТ / EXPORT SALES VOLUME	5 720	6 598	6 988	7 378	7 768	7 800	7 800	7 800	7 800	73 450
ОБЪЁМ ВНУТРЕННИХ ПРОДАЖ/DOMESTIC SALES VOLUME	9 680	11 165	11 825	12 485	13 145	13 200	13 200	13 200	13 200	124 300

ИТОГО/ TOTAL

ПЛАН ПРОДАЖ/SALES PLAN

экв. USD/ eq. USD

Создание комплекса по производству электромобилей

Приложение 7/ Appendix 7

	1 год/1st year	2 год/2nd year	3 год/3rd year	4 год/4th year	5 год/5th year	6 год/6th year	7 год/7th year	8 год/8th year	9 год/9th year	10 год/10th year	ИТОГО/TOTAL
ПОСТУПЛЕНИЯ ОТ ЭКСПОРТА/EXPORT REVENUE	71 599 733	82 583 783	87 465 583	92 347 383	97 229 183	97 636 000	919 405 667				
Микроэлектромобили	31 210 667	35 998 667	38 126 667	40 254 667	42 382 667	42 560 000	42 560 000	42 560 000	42 560 000	42 560 000	400 773 333
Полноразмерные электромобили	12 484 267	14 399 467	15 250 667	16 101 867	16 953 067	17 024 000	17 024 000	17 024 000	17 024 000	17 024 000	160 309 333
Грузовые электромашины	14 044 800	16 199 400	17 157 000	18 114 600	19 072 200	19 152 000	19 152 000	19 152 000	19 152 000	19 152 000	180 348 000
Устройства быстрой подзарядки	13 860 000	15 986 250	16 931 250	17 876 250	18 821 250	18 900 000	18 900 000	18 900 000	18 900 000	18 900 000	177 975 000
Услуги по строительству станций зарядки электромобилей под ключ	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
ПОСТУПЛЕНИЯ В МЕСТНОЙ ВАЛЮТЕ /RECEIPTS IN LOCAL CURRENCY	222 728 000	256 896 500	272 082 500	287 268 500	302 454 500	303 720 000	2 860 030 000				
Микроэлектромобили	66 880 000	77 140 000	81 700 000	86 260 000	90 820 000	91 200 000	91 200 000	91 200 000	91 200 000	91 200 000	858 800 000
Полноразмерные электромобили	26 752 000	30 856 000	32 680 000	34 504 000	36 328 000	36 480 000	36 480 000	36 480 000	36 480 000	36 480 000	343 520 000
Грузовые электромашины	30 096 000	34 713 000	36 765 000	38 817 000	40 869 000	41 040 000	41 040 000	41 040 000	41 040 000	41 040 000	386 460 000
Устройства быстрой подзарядки	29 700 000	34 256 250	36 281 250	38 306 250	40 331 250	40 500 000	40 500 000	40 500 000	40 500 000	40 500 000	381 375 000
Услуги по строительству станций зарядки	69 300 000	79 931 250	84 656 250	89 381 250	94 106 250	94 500 000	94 500 000	94 500 000	94 500 000	94 500 000	889 875 000
ВСЕГО ПРОДАЖ/TOTAL SALES	294 327 733	339 480 283	359 548 083	379 615 883	399 683 683	401 356 000	3 779 435 667				
Микроэлектромобили	98 090 667	113 138 667	119 826 667	126 514 667	133 202 667	133 760 000	133 760 000	133 760 000	133 760 000	133 760 000	1 259 573 333
Полноразмерные электромобили	39 236 267	45 255 467	47 930 667	50 605 867	53 281 067	53 504 000	53 504 000	53 504 000	53 504 000	53 504 000	503 829 333
Грузовые электромашины	44 140 800	50 912 400	53 922 000	56 931 600	59 941 200	60 192 000	60 192 000	60 192 000	60 192 000	60 192 000	566 808 000
Устройства быстрой подзарядки	43 560 000	50 242 500	53 212 500	56 182 500	59 152 500	59 400 000	59 400 000	59 400 000	59 400 000	59 400 000	559 350 000
Услуги по строительству станций зарядки	69 300 000	79 931 250	84 656 250	89 381 250	94 106 250	94 500 000	94 500 000	94 500 000	94 500 000	94 500 000	889 875 000
ОБЩИЙ ОБЪЁМ ПРОДАЖ /TOTAL SALES	294 327 733	339 480 283	359 548 083	379 615 883	399 683 683	401 356 000	3 779 435 667				

Стоимость сырья и материалов при полной мощности/Cost of raw materials and supplies at full capacity

Приложение 8/ Appendix 8

	Наименование имущества/Name of the property	Ед. изм./Unit of measurement	Объем расхода/Consumption volume	Оптовая цена за единицу, экв. USD/Wholesale price per unit, eq. USD	Всего стоимость, экв. USD/Total cost, eq. USD	Доля импорта, %	Расходы в СКВ, экв. USD	Расходы в национальной валюте, экв. USD	Запасы сырья, сутки/Raw material reserves, day	Период оплаты поставщикам, сутки/Payment period to suppliers, day	Запасы сырья, экв. USD/Raw material reserves, eq. USD	Период оплаты поставщикам, экв. USD/Payment period to suppliers, eq. USD	Доля постоянных затрат, экв. %/Share of fixed costs, %	Доля постоянных затрат, экв. USD/Share of fixed costs, eq. USD	Доля переменных затрат, экв. USD/Share of variable costs, eq. USD
1	Микроэлектромобили		133 760 000	0,55	73 568 000	100%	73 568 000	0	90	5	18 392 000	1 021 778	0%	0,0	73 568 000,0
2	Полноразмерные электромобили		53 504 000	0,55	29 427 200	100%	29 427 200	0	90	5	7 356 800	408 711	0%	0,0	29 427 200,0
3	Грузовые электромашины		60 192 000	0,55	33 105 600	100%	33 105 600	0	90	5	8 276 400	459 800	0%	0,0	33 105 600,0
4	Устройства быстрой подзарядки		59 400 000	0,55	32 670 000	100%	32 670 000	0	90	5	8 167 500	453 750	0%	0,0	32 670 000,0
5	Услуги по строительству станций зарядки электромобилей под ключ		94 500 000	0,55	51 975 000	0%	0	51 975 000	90	5	12 993 750	721 875	0%	0,0	51 975 000,0
6	0,000		0	0,55	0	0%	0	0	90	5	0	0	0%	0,0	0,0
					0	0%	0	0	30	15	0	0	0%	0,0	0,0
	Всего/Total				220 745 800,0	76,5%	168 770 800,0	51 975 000,0			55 186 450,0	3 065 913,9		0,0	220 745 800,0
											90,00	5,00			

Создание комплекса по производству электромобилей

"UzElectroCar" JV

Приложение 10/ Appendix 10

СТОИМОСТЬ РАБОЧЕЙ СИЛЫ/LABOR COST

Наименование/ Denomination	Количество/Quantity	Среднемесячная з/плата (USD)/Average Monthly salary (USD)	Годовой фонд з/платы (USD)/Annual salary fund (USD)	Доля постоянных затрат, %/Share of fixed costs, %	Доля постоянных затрат, экв. USD/Share of fixed costs, eq. USD	Доля переменных затрат, экв. USD/Share of variable costs, eq. USD
ПРОИЗВОДСТВО/PRODUCTION						
Квалифицированные рабочие/Skilled workers	400	600,0	2 880 000	50%	1 440 000,0	1 440 000
Неквалифицированные рабочие/Unskilled workers	100	250,0	300 000	50%	150 000,0	150 000
Прочие рабочие/Other workers	30	200,0	72 000	50%	36 000,0	36 000
ИТОГО/ TOTAL	530		3 252 000		1 626 000	1 626 000
Отчисления на соц.страхование (12% от з/платы)/Deductions for social insurance (12% of the salary)	12%	от з/платы/ from salary	390 240	50%	195 120,0	195 120
ВСЕГО/ TOTAL			3 642 240		1 821 120,00	1 821 120,00
АДМИНИСТРАЦИЯ/ADMINISTRATION						
Менеджмент/Management	20	1 000,0	240 000	100%	240 000,0	0
ИТР/Engineering and technical worker	50	800,0	480 000	100%	480 000,0	0
Прочие (технический персонал)/Other (technical staff)	20	200,0	48 000	100%	48 000,0	0
ИТОГО/ TOTAL	90		768 000		768 000	0
Отчисления на соц.страхование (12% от з/платы)/Deductions for social insurance (12% of the salary)	12%	от з/платы/ from salary	92 160	100%	92 160,0	0
ВСЕГО/ TOTAL			860 160		860 160,00	0,00
ИТОГО/ TOTAL	620		4 502 400		2 681 280,0	1 821 120
					59,6%	40,4%

Стоимость энергетических расходов при полной мощности/Cost of energy expenditure at full capacity

Приложение 9/ Appendix 9

Наименование имущества/Name of the property	Ед. изм./Unit of measurement	Объем расхода/Consumption volume	Тарифы за единицу, экв. USD/Rates per unit, eq. USD	Всего стоимость, экв. USD/Total cost, eq. USD	Доля импорта, %/Share of imports, %/Expenses in SLE, eq. USD	Расходы в СКВ, экв. USD/Expenses in SLE, eq. USD	Расходы в национальной валюте, экв. USD/Expenses in national currency, eq. USD	Период оплаты поставщикам, сутки/Payment period to suppliers, day	Период оплаты поставщикам, экв. USD/Payment period to suppliers, eq. USD	Доля постоянных затрат, %/Share of fixed costs, %	Доля постоянных затрат, экв. USD/Share of fixed costs, eq. USD	Доля переменных затрат, экв. USD/Share of variable costs, eq. USD
Микроэлектромобили	квт/kw	133 760 000,0	0,08	10 700 800	0%	0	10 700 800	1	29 724,4	0%	0,0	10 700 800,0
Полноразмерные электромобили	тонн/tons	53 504 000,0	0,08	4 280 320	100%	4 280 320	0	1	11 889,8	0%	0,0	4 280 320,0
Грузовые электромашины	куб.м./cubic meters.	60 192 000,0	0,08	4 815 360	0%	0	4 815 360	1	13 376,0	0%	0,0	4 815 360,0
Устройства быстрой подзарядки	куб.м./cubic meters.	59 400 000,0	0,08	4 752 000	0%	0	4 752 000	1	13 200,0	0%	0,0	4 752 000,0
Услуги по строительству станций зарядки электромобилей под ключ	куб.м./cubic meters.	94 500 000,0	0,08	7 560 000	0%	0	7 560 000	1	21 000,0	0%	0,0	7 560 000,0
0	тонн/ tons	0,0	0,08	0	0%	0	0	1	0,0	0%	0,0	0,0
0	тонн/tons		0,08	0	0%	0	0	1	0,0	0%	0,0	0,0
Всего / Total				32 108 480,0	13,3%	4 280 320,0	27 828 160,0		89 190,2		0,0	32 108 480,0
									1,00			

Стоимость прочих расходов периода при полной мощности/Cost of other expenses of the period at full capacity

Приложение 12/ Appendix 12

Наименование имущества/Name of the property	Ед. изм./Unit of measurement	Объем, экв. USD/Volume, eq. USD	Тарифы за единицу, экв. USD/Rates per unit, eq. USD	Всего стоимость, экв. USD/Total cost, eq. USD	Период оплаты поставщикам, сутки/Payment period to suppliers, day	Период оплаты поставщикам, экв. USD/Payment period to suppliers, eq. USD	Доля постоянных затрат, %/Share of fixed costs, %	Доля постоянных затрат, экв. USD/Share of fixed costs, eq. USD	Доля переменных затрат, экв. USD/Share of variable costs, eq. USD
Комиссии банка/Bank commissions	экв. USD/ eq. USD	401 356 000,0	0,2%	802 712	1	2 230	0%	0,0	802 712,0
				0	1	0	30%	0,0	0,0
Финансовые издержки непредвиденные/Financial costs unforeseen	экв. USD/ eq. USD	401 356 000,0	0,1%	401 356	1	1 115	0%	0,0	401 356,0
Страхование имущества/Property	экв. USD/ eq. USD	353 176 632,0	0,1%	388 494	1	1 079	100%	388 494,3	0,0
Всего / Total				1 592 562,3		4 423,8		388 494,3	1 204 068,0
						0,18		24,4%	75,6%

Маркетинговые расходы при полной мощности/Marketing expenses at full capacity

Приложение 13/ Appendix 13

Наименование имущества/Name of the property	Ед. изм./Unit of measurement	Объем, экв. USD/Volume, eq. USD	Тарифы за единицу, экв. USD/Rates per unit, eq. USD	Всего стоимость, экв. USD/Total cost, eq. USD	Период оплаты поставщикам, сутки/Payment period to suppliers, day	Период оплаты поставщикам, экв. USD/Payment period to suppliers, eq. USD	Доля постоянных затрат, %/Share of fixed costs, %	Доля постоянных затрат, экв. USD/Share of fixed costs, eq. USD	Доля переменных затрат, экв. USD/Share of variable costs, eq. USD
1				0	1	0	0%	0,0	0,0
Маркетинговые исследования/Marketing research	экв. USD/ eq. USD	401 356 000,0	0,5%	2 006 780	1	5 574	30%	602 034,0	1 404 746,0
Транспортные расходы	экв. USD/ eq. USD	401 356 000,0	1,0%	4 013 560	1	11 149	0%	0,0	4 013 560,0
4	экв. USD/ eq. USD			0	1	0	100%	0,0	0,0
Таможенные процедуры/Customs procedures	экв. USD/ eq. USD	168 770 800,0	0,5%	843 854	1	2 344	0%	0,0	843 854,0
6				0	1	0	0%	0,0	0,0
7				0	1	0	0%	0,0	0,0
Всего / Total				6 864 194,0		19 067,2		602 034,0	6 262 160,0
						0,77		8,8%	91,2%

НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ ПРОЕКТА/PROJECT TAXATION

0

Общее налогообложение

Приложение 14/ Appendix 14

Наименование налога/Name of the tax	Ставка налога (%) /Tax rate (%)	1 год/ 1st year	2 год/ 2nd year	3 год/ 3rd year	4 год/ 4th year	5 год/5th year	6 год/ 6th year	7 год/ 7th year	8 год/ 8th year	9 год/ 9th year	10 год/ 10th year
На прибыль/For profit	15,00%	6 658 132,20	8 165 159,10	9 148 877,83	10 132 596,55	11 116 315,28	11 849 423,75	14 057 787,93	18 551 507,81	18 942 266,06	18 942 266,06
НДС/VAT	15%	1 962 999,17	4 462 154,78	4 741 375,51	5 020 596,23	5 299 816,96	5 464 882,17	5 464 882,17	5 464 882,17	5 464 882,17	5 464 882,17
На имущество/On the property	2,0%	7 063 532,64	6 025 152,74	4 986 772,85	3 948 392,95	2 910 013,06	1 871 633,16	927 963,36	296 900,16	291 050,16	285 200,16
Налог на землю/ duty for land	1 769,91	3 539,82	3 539,82	3 539,82	3 539,82	3 539,82	3 539,82	3 539,82	3 539,82	3 539,82	3 539,82
ВСЕГО/ TOTAL		15 688 203,8	18 656 006,5	18 880 566,0	19 105 125,6	19 329 685,1	19 189 478,9	20 454 173,3	24 316 830,0	24 701 738,2	24 695 888,2

СТОИМОСТЬ ПРОИЗВОДСТВА ПРИ ПОЛНОЙ МОЩНОСТИ/COST OF PRODUCTION AT FULL CAPACITY, USD/ eq. USD

Приложение 15/Appendix 15

Наименование затрат/Cost name	Всего стоимость (USD)/Total cost (USD)	Доля постоянных затрат (%) /Share of fixed costs (%)	Доля переменных затрат (%) /Share of variable costs	Фиксированная стоимость/Fixed cost	Переменная стоимость/Variable cost	Структура/Structure
Сырье и материалы/Raw materials and supplies	220 745 800	0%	100%	0	220 745 800	67,6%
Затраты на энергоресурсы/Energy costs	32 108 480	0%	100%	0	32 108 480	9,8%
Стоимость прочих производственных расходов при полной мощности/Cost of other production costs at full capacity	8 968 290	10%	90%	916 415	8 051 876	2,7%
Заработка плата рабочего персонала/Salary of working staff	3 252 000	50%	50%	1 626 000	1 626 000	1,0%
Соцстрах /Social insurance	390 240	50%	50%	195 120	195 120	0,1%
Амортизационные отчисления/Depreciation and amortisation	51 918 995	100%	0%	51 918 995	0	15,9%
Заработка плата администрации / Administration salary	768 000	100%	0%	768 000	0	0,2%
Соцстрах /Social insurance	92 160	100%	0%	92 160	0	0,0%
Стоимость прочих расходов периода при полной мощности/Cost of other expenses of the period at full capacity	1 592 562	24%	76%	388 494	1 204 068	0,5%
Маркетинговые расходы при полной мощности/Marketing expenses at full	6 864 194	9%	91%	602 034	6 262 160	2,1%
Всего/TOTAL	326 700 721			56 507 218	270 193 504	100,0%

ГОДОВАЯ СТОИМОСТЬ ПРОДАННОЙ ПРОДУКЦИИ/ANNUAL COST OF PRODUCTS SOLD

экв. USD/ eq. USD

Создание комплекса по производству электромобилей

Приложение 16/ Appendix 16

Наименование затрат/Cost name	1 год/ 1st year	2 год/ 2nd year	3 год/ 3rd year	4 год/ 4th year	5 год/5th year	6 год/ 6th year	7 год/ 7th year	8 год/ 8th year	9 год/ 9th year	10 год/ 10th year	Структура/ Structure
Сырье и материалы/Raw materials and supplies	176 596 640	187 633 930	198 671 220	209 708 510	220 745 800	220 745 800	220 745 800	220 745 800	220 745 800	220 745 800	63,6%
Затраты на энергоресурсы/Energy costs	25 686 784	27 292 208	28 897 632	30 503 056	32 108 480	32 108 480	32 108 480	32 108 480	32 108 480	32 108 480	9,2%
Ремонт, запчасти и прочие производственные затраты/Repairs, spare parts and other products costs	7 357 915	7 760 509	8 163 102	8 565 696	8 968 290	8 968 290	8 968 290	8 968 290	8 968 290	8 968 290	2,6%
Заработная плата и соцстрах/Wages and social insurance	3 278 016	3 369 072	3 460 128	3 551 184	3 642 240	3 642 240	3 642 240	3 642 240	3 642 240	3 642 240	1,1%
Амортизационные отчисления/Depreciation and amortisation	51 918 995	51 918 995	51 918 995	51 918 995	47 183 490	31 553 160	292 500	292 500	292 500	292 500	16,6%
Производственная стоимость/Production cost	264 838 350	277 974 713	291 111 077	304 247 441	317 383 805	312 648 300	297 017 970	265 757 310	265 757 310	265 757 310	93,1%
Стоимость запасов на конец года/Cost of inventory at the end of the year	22 721 835	23 847 641	24 973 448	26 099 254	27 225 060	26 830 435	25 527 907	22 922 852	22 922 852	22 922 852	8,0%
Производственная стоимость проданной продукции/Production cost of products sold	242 116 515	276 848 907	289 985 271	303 121 635	316 257 999	313 042 925	298 320 498	268 362 365	265 757 310	265 757 310	91,4%
Заработка плата менеджмента и соцстрах/Salary of management and social insurance companies	860 160	860 160	860 160	860 160	860 160	860 160	860 160	860 160	860 160	860 160	0,3%
Налоги и отчисления/Taxes and deductions	15 688 204	18 656 006	18 880 566	19 105 126	19 329 685	19 189 479	20 454 173	24 316 830	24 701 738	24 695 888	5,9%
Прочие затраты/Other expenses	1 351 749	1 411 952	1 472 155	1 532 359	1 592 562	1 592 562	1 592 562	1 592 562	1 592 562	1 592 562	0,5%
Операционная стоимость/Operating cost	260 016 627	297 777 026	311 198 152	324 619 279	338 040 406	334 685 127	321 227 393	295 131 917	292 911 771	292 905 921	98,0%
Проценты по кредитам/Interest on loans	-0	0,0%									
Операционная стоимость с учетом финансовых издержек/Operating cost including finance costs	260 016 627	297 777 026	311 198 152	324 619 279	338 040 406	334 685 127	321 227 393	295 131 917	292 911 770	292 905 920	98,0%
Расходы на реализацию/Implementation costs	5 611 762	5 924 870	6 237 978	6 551 086	6 864 194	6 864 194	6 864 194	6 864 194	6 864 194	6 864 194	2,0%
СТОИМОСТЬ ПРОДАННОЙ ПРОДУКЦИИ/COST OF PRODUCTS SOLD	265 628 389	303 701 896	317 436 130	331 170 365	344 904 600	341 549 321	328 091 587	301 996 111	299 775 964	299 770 114	100%

Показатели/ Item	1 год/1st year	2 год/2nd year	3 год/ 3rd year	4 год/ 4th year	5 год/ 5th year	6 год/ 6th year	7 год/ 7th year	8 год/ 8th year	9 год/ 9th year	10 год/ 10th year	ИТОГО/ TOTAL
Всего продаж/Total sales	294 327 733	339 480 283	359 548 083	379 615 883	399 683 683	401 356 000	401 356 000	401 356 000	401 356 000	401 356 000	3 779 435 667
Производственная стоимость проданной продукции/Production cost of products sold	242 116 515	276 848 907	289 985 271	303 121 635	316 257 999	313 042 925	298 320 498	268 362 365	265 757 310	265 757 310	2 839 570 734
Валовая прибыль/Gross profit margin	52 211 219	62 631 376	69 562 812	76 494 249	83 425 685	88 313 075	103 035 503	132 993 635	135 598 690	135 598 690	939 864 933
											0
Расходы на управление/Management costs	860 160	860 160	860 160	860 160	860 160	860 160	860 160	860 160	860 160	860 160	8 601 600
											0
Расходы на реализацию/Implementation costs	5 611 762	5 924 870	6 237 978	6 551 086	6 864 194	6 864 194	6 864 194	6 864 194	6 864 194	6 864 194	65 510 860
Оперативная прибыль/Operating profit	45 739 297	55 846 346	62 464 674	69 083 003	75 701 331	80 588 721	95 311 149	125 269 281	127 874 336	127 874 336	865 752 473
Проценты по кредитам/Interest on loans	-0	-0	-0	-0	-0	-0	-0	-0	-0	-0	-0
Прочие затраты/Other expenses	1 351 749	1 411 952	1 472 155	1 532 359	1 592 562	1 592 562	1 592 562	1 592 562	1 592 562	1 592 562	15 323 589
Прибыль до уплаты налогов EBT/Profit before taxes EBT	44 387 548	54 434 394	60 992 519	67 550 644	74 108 769	78 996 158	93 718 586	123 676 719	126 281 774	126 281 774	850 428 884
Налогооблагаемая сумма/Taxable amount	44 387 548	54 434 394	60 992 519	67 550 644	74 108 769	78 996 158	93 718 586	123 676 719	126 281 774	126 281 774	850 428 884
Налог на прибыль/Income tax	6 658 132	8 165 159	9 148 878	10 132 597	11 116 315	11 849 424	14 057 788	18 551 508	18 942 266	18 942 266	127 564 333
Прочие налоги и отчис./Other taxes and deductions.	9 030 072	10 490 847	9 731 688	8 972 529	8 213 370	7 340 055	6 396 385	5 765 322	5 759 472	5 753 622	77 453 363
Прибыль после уплаты налогов/Profit after tax	28 699 344	35 778 388	42 111 953	48 445 518	54 779 083	59 806 679	73 264 413	99 359 889	101 580 036	101 585 886	645 411 188

Коэффициенты /Coefficients

ПРЕДПОЛОЖЕНИЯ ПО РАБОЧЕМУ КАПИТАЛУ/WORKING CAPITAL ASSUMPTIONS

Создание комплекса по производству электромобилей	Дни покрытия/Days of coverage	Коэффициент оборачиваемости/Turnover ratio (360 / Дни покрытия)/(360 / Days of coverage)
Период поступления от продаж/Sales revenue period	60,00 Дней/ Days	6 Дебиторская задолженность = Всего продаж/Коэффициент оборачиваемости/Accounts receivable = Total sales/Turnover ratio
Запасы сырья на складе/Stock of raw materials in the warehouse	90,00 Дней/ Days	4 Запасы сырья = Сырьё/Коэффициент оборачиваемости/Raw material stocks = Raw Materials/Turnover ratio
Незавершенное производство/Work in progress	5 Дней/ Days	72 Незавершенное производство = Стоимость продукции / Коэффициент оборачиваемости/Work in progress = Product cost / Turnover ratio
Запасы готовой продукции/Stocks of finished products	30 Дней/ Days	12 Запасы готовой продукции = Стоимость продукции / Коэффициент оборачиваемости/Stocks of finished products = Product cost / Turnover ratio
Запасы запасных частей и материалов/Stocks of spare parts and materials	142 Дней/ Days	3 Запасы зап.частей = Запасные части / Коэффициент оборачиваемости/Stocks of zap.parts = Spare parts / Turnover ratio
Период оплаты поставщикам/Payment period for suppliers поставщикам/suppliers	5 Дней/ Days	72 Кредиторская задолженность = Сырьё / Коэффициент оборачиваемости/Accounts payable = Raw materials / Turnover ratio

ПРЕДПОЛОЖЕНИЯ ПО ЧИСТОМУ РАБОЧЕМУ КАПИТАЛУ/ASSUMPTIONS ON NET WORKING CAPITAL

экв. USD/ eq. USD

Показатели/ Item	Инвестиционный период/Investment period	1 год/ 1st year	2 год/ 2nd year	3 год/3rd year	4 год/ 4 th year	5 год/ 5th year	6 год/ 6th year	7 год/7th year	8 год/ 8th year	9 год/9th year	10 год/ 10 th year
		1 год/ 1st year	2 год/ 2nd year	3 год/3rd year	4 год/ 4 th year	5 год/ 5th year	6 год/ 6th year	7 год/7th year	8 год/ 8th year	9 год/9th year	10 год/ 10 th year
Дебиторская/Accounts receivable											
задолженность/outstanding debt		49 054 622	56 580 047	59 924 681	63 269 314	66 613 947	66 892 667	66 892 667	66 892 667	66 892 667	66 892 667
Запасы сырья на складе/Stock of raw materials in the warehouse	88 298 320	44 149 160	46 908 483	49 667 805	52 427 128	55 186 450	55 186 450	55 186 450	55 186 450	55 186 450	55 186 450
Незавершенное производство/Work in progress		3 678 310	3 860 760	4 043 209	4 225 659	4 408 108	4 342 338	4 125 250	3 691 074	3 691 074	3 691 074
Запасы готовой продукции /Stocks of finished products		21 668 052	24 814 752	25 933 179	27 051 607	28 170 034	27 890 427	26 768 949	24 594 326	24 409 314	24 408 827
Запасы запасных частей и материалов/Stocks of spare parts and materials		2 899 659	3 058 316	3 216 973	3 375 630	3 534 288	3 534 288	3 534 288	3 534 288	3 534 288	3 534 288
ВСЕГО/ Total	88 298 320	121 449 804	135 222 358	142 785 848	150 349 337	157 912 827	157 846 169	156 507 603	153 898 804	153 713 792	153 713 305
Кредиторская задолженность/Accounts payable		2 452 731	2 606 027	2 759 323	2 912 618	3 065 914	3 065 914	3 065 914	3 065 914	3 065 914	3 065 914
Чистый Рабочий Капитал/Net Working Capital	88 298 320	118 997 073	132 616 331	140 026 525	147 436 719	154 846 913	154 780 255	153 441 689	150 832 890	150 647 878	150 647 391
Изменения в Рабочем Капитале/Changes in Working capital	88 298 320	30 698 753	13 619 258	7 410 194	7 410 194	7 410 194	-66 658	-1 338 566	-2 608 799	-185 012	-488

	Оборачиваемость, в днях/Turnover, in days		
Период оплаты поставщикам /Payment period for suppliers	5	49 054 622	сум
Запасы сырья и материалов/Stocks of raw materials and supplies	90	47 048 819	сум
Незавершенное производство/Work in progress	5	3 678 310	сум
Запасы готовой продукции/Stocks of finished products	30	21 668 052	сум
Период поступлений от продаж /Sales revenue period	60	2 452 731	сум
Чистый Рабочий Капитал/Net Working Capital		118 997 073	сум

Показатели/ Item	Инвестиционный период/Investment period	Годы/ Years						7 год/ 7th year	8 год/ 8th year	9 год/ 9th year	10 год/ 10th year	ИТОГО/ TOTAL
		1 год/1st year	2 год/ 2nd year	3 год/ 3rd year	4 год/ 4th year	5 год/5th year	6 год/6th year					
Всего продаж/Total sales изменений в текущем капитале/ изменений в рабочем капитале/ Changes in Working capital		294 327 733	339 480 283	359 548 083	379 615 883	399 683 683	401 356 000	401 356 000	401 356 000	401 356 000	401 356 000	3 779 435 667
Наличность от продаж/Cash from sales	88 298 320	30 698 753	13 619 258	7 410 194	7 410 194	7 410 194	(66 658)	(1 338 566)	(2 608 799)	(185 012)	(488)	62 349 071
Производственная стоимость/Production cost продукции без учета амортизационных отчислений/products excluding depreciation and amortisation												3 717 086 596
Валовые поступления наличности/Gross cash receipts	(88 298 320)	190 197 520	224 929 912	238 066 276	251 202 640	264 339 004	265 859 435	266 767 338	268 069 865	265 464 810	265 464 810	2 500 361 610
Расходы на реализацию/Implementation costs		73 431 460	100 931 113	114 071 613	121 003 049	127 934 486	135 563 223	135 927 228	135 894 934	136 076 202	135 891 678	1 216 724 986
Расходы на управление/Management costs		5 611 762	5 924 870	6 237 978	6 551 086	6 864 194	6 864 194	6 864 194	6 864 194	6 864 194	6 864 194	65 510 860
Оперативная наличность/Operational cash												8 601 600
Доход (A) EBIT/Income (A) EBIT	(88 298 320)	66 959 538	94 146 083	106 973 475	113 591 803	120 210 132	127 838 869	128 202 874	128 170 580	128 351 848	128 167 324	1 142 612 526
Акционерный капитал/Share capital	445 127 529	0	0	0								
Инвестиции в осн. Капитал/ Investments in fixed Assets	353 176 632	0	0	0								
Выплата процентов (B)/Interest payment (B)	0	(0)	(0)	(0)	(0)	(0)	(0)	(0)	(0)	(0)	(0)	(0)
Прочие налоги и отчис./Other taxes and deductions.		15 688 204	18 656 006	18 880 566	19 105 126	19 329 685	19 189 479	20 454 173	24 316 830	24 701 738	24 695 888	205 017 696
Прочие затраты (C2)/Other costs (C2)		1 351 749	1 411 952	1 472 155	1 532 359	1 592 562	1 592 562	1 592 562	1 592 562	1 592 562	1 592 562	15 323 589
Финансовые издержки /Financial costs												
Финансовые издержки (C)/Financial costs @	3 652 577	17 039 953	20 067 959	20 352 722	20 637 484	20 922 247	20 782 041	22 046 736	25 909 392	26 294 301	26 288 451	220 341 284
в том числе налоги/including taxes		15 688 204	18 656 006	18 880 566	19 105 126	19 329 685	19 189 479	20 454 173	24 316 830	24 701 738	24 695 888	205 017 696
Поступления наличности (EAIT)/Cash Receipts (EAIT)	0	49 919 586	74 078 124	86 620 754	92 954 319	99 287 884	107 056 827	106 156 139	102 261 188	102 057 548	101 878 873	922 271 241
Погашение основного долга (D)/Repayment of principal (D)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Наличность после выплаты основного долга/Cash after principal payment	0	49 919 586	74 078 124	86 620 754	92 954 319	99 287 884	107 056 827	106 156 139	102 261 188	102 057 548	101 878 873	922 271 241
Финансовые потребности/Financial requirements	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Поток наличности/Cash flow	0	49 919 586	74 078 124	86 620 754	92 954 319	99 287 884	107 056 827	106 156 139	102 261 188	102 057 548	101 878 873	922 271 241
Кумулятивный поток наличности/Cumulative cash flow	0	49 919 586	123 997 710	210 618 464	303 572 783	402 860 667	509 917 494	616 073 633	718 334 821	820 392 368	922 271 241	
Коэффициент обслуживания долга [(A-C1-C2)/(B+D)]/Debt service ratio [(A-C1-C2)/(B+D)]		3 310 042 982,485	6 135 892 942,75	9 555 955 368,30	15 348 494 371,49							

№	ПРОГНОЗ ПОТОКОВ НАЛИЧНОСТИ/CASH FLOW FORECAST	Инвестиционный период/Investment period	1 год/1st year	2 год/ 2nd year	3 год/ 3rd year	4 год/ 4th year	5 год/5th year	6 год/6th year	7 год/ 7th year	8 год/ 8th year	9 год/9th year	10 год/ 10th year	ИТОГО/ TOTAL
Количество продаж /Number of sales													
1	Микроэлектромобили/Microelectromobiles	штук/pc.	7 333	8 458	8 958	9 458	9 958	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	
	Полноразмерные электромобили/Full-size electric vehicles	штук/pc.	1 467	1 692	1 792	1 892	1 992	2 000	2 000	2 000	2 000	2 000	
	Грузовые электромашины/Electric trucks	штук/pc.	2 200	2 538	2 688	2 838	2 988	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	
	Устройства быстрой подзарядки/Fast charging devices	комплект/set	3 300	3 806	4 031	4 256	4 481	4 500	4 500	4 500	4 500	4 500	
	Услуги по строительству станций зарядки электромобилей под ключ/Services for the construction of turnkey electric vehicle charging stations	комплект/set	1 100	1 269	1 344	1 419	1 494	1 500	1 500	1 500	1 500	1 500	
Цена продукции /Product price													
2	Микроэлектромобили/Microelectromobiles	экв. USD/ eq. USD	15 200,0	15 200,0	15 200,0	15 200,0	15 200,0	15 200,0	15 200,0	15 200,0	15 200,0	15 200,0	
	Полноразмерные электромобили/Full-size electric vehicles	экв. USD/ eq. USD	30 400,0	30 400,0	30 400,0	30 400,0	30 400,0	30 400,0	30 400,0	30 400,0	30 400,0	30 400,0	
	Грузовые электромашины/Electric trucks	экв. USD/ eq. USD	22 800,0	22 800,0	22 800,0	22 800,0	22 800,0	22 800,0	22 800,0	22 800,0	22 800,0	22 800,0	
	Устройства быстрой подзарядки/Fast charging devices	экв. USD/ eq. USD	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	
	Услуги по строительству станций зарядки электромобилей под ключ/Services for the construction of turnkey electric vehicle charging stations	экв. USD/ eq. USD	63 000	63 000	63 000	63 000	63 000	63 000	63 000	63 000	63 000	63 000	
Притоки/Inflows													
3	Собственные средства/Own funds	445 127 529	0	0	0								
4	Кредитные средства/Credit facilities	0	0	0									
5	Поступления от продаж/Revenue from sales	0	294 327 733	339 480 283	359 548 083	379 615 883	399 683 683	401 356 000	401 356 000	401 356 000	401 356 000	401 356 000	3 779 435 667
6	Изменение кредиторской задолженности/Change in accounts payable	0	2 452 731	153 296	153 296	153 296	0	0	0	0	0	0	3 065 914
7	Всего приток/Total inflow	445 127 529	296 780 464	339 633 579	359 701 379	379 769 179	399 836 979	401 356 000	401 356 000	401 356 000	401 356 000	401 356 000	3 782 501 581
8													0
Оттоки/Outflows													
9	Капитальные затраты /Capital expenditures	353 176 632	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
10	Изменение текущих активов/Change in current assets	88 298 320	33 151 484	13 772 554	7 563 490	7 563 490	7 563 490	-66 658	-1 338 566	-2 608 799	-185 012	-488	65 414 985
11	Операционные издержки /Operating costs	0	196 669 442	231 714 942	245 164 414	258 613 886	272 063 358	273 583 789	274 491 692	275 794 219	273 189 164	273 189 164	2 574 474 070
	Сырье и материалы/Raw materials and supplies		176 596 640	187 633 930	198 671 220	209 708 510	220 745 800	220 745 800	220 745 800	220 745 800	220 745 800	220 745 800	2 097 085 100
	Затраты на энергоресурсы /Energy costs		25 686 784	27 292 208	28 897 632	30 503 056	32 108 480	32 108 480	32 108 480	32 108 480	32 108 480	32 108 480	305 030 560
	Заработкая плата и соцстрах/Wages and social insurance		4 138 176	4 229 232	4 320 288	4 411 344	4 502 400	4 502 400	4 502 400	4 502 400	4 502 400	4 502 400	44 113 440
	Ремонт, запчасти и прочие производ. Затраты/Repairs, spare parts and other products. Costs		7 357 915	7 760 509	8 163 102	8 565 696	8 968 290	8 968 290	8 968 290	8 968 290	8 968 290	8 968 290	85 656 962
12	Расходы на реализацию/Implementation costs		5 611 762	5 924 870	6 237 978	6 551 086	6 864 194	6 864 194	6 864 194	6 864 194	6 864 194	6 864 194	65 510 860
	Стоимость запасов на конец года/Cost of inventory at the end of the year		22 721 835	23 847 641	24 973 448	26 099 254	27 225 060	26 830 435	25 527 907	22 922 852	22 922 852	22 922 852	245 994 136
13	Возврат основного долга/Repayment of the principal debt	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
14	Погашение процентов/Repayment of interest	0	-0	-0	-0	-0	-0	-0	-0	-0	-0	-0	-0
15	Налоги и прочие затраты/Taxes and other expenses	3 652 577	17 039 953	20 067 959	20 352 722	20 637 484	20 922 247	20 782 041	22 046 736	25 909 392	26 294 301	26 288 451	220 341 284
16	в том числе налоги/including taxes	0	15 688 204	18 656 006	18 880 566	19 105 126	19 329 685	19 189 479	20 454 173	24 316 830	24 701 738	24 695 888	205 017 696
17	Всего отток/Total outflow	445 127 529	246 860 879	265 555 455	273 080 625	286 814 860	300 549 095	294 299 173	295 199 861	299 094 812	299 298 452	299 477 127	2 860 230 339
18	Чистый поток наличности/Net cash flow	0	49 919 586	74 078 124	86 620 754	92 954 319	99 287 884	107 056 827	106 156 139	102 261 188	102 057 548	101 878 873	922 271 241
19	Коэф. Дисконтирования/Discount Rate	4%	0,96	0,92	0,89	0,85	0,82	0,79	0,76	0,73	0,70	0,68	
20	Дисконтированный денежный поток/Discounted cash flow	-445 127 529	47 999 602	68 489 390	77 005 535	79 457 741	81 607 403	84 608 566	80 669 941	74 721 248	71 704 279	68 825 716	735 089 421
21	IRR fin	%	-88,8%	-53,2%	-28,1%	-12,7%	-3,0%	3,6%	7,9%	10,8%	12,8%	14,3%	
22	NPV fin		-397 127 928	-328 638 538	-251 633 003	-172 175 262	-90 567 858	-5 959 292	74 710 648	149 431 896	221 136 176	289 961 892	289 961 892
23	Pi fin		0,11	0,26	0,43	0,61	0,80	0,99	1,17	1,34	1,50	1,65	
24	PP fin	месяц/ month						72,89					6,07
25	Коэф. обслуж. долга /Coef. of service. Debt												
26	Брутто Прибыль/Продажи/Gross Profit/Sales	%	22,7%	27,7%	29,8%	29,9%	30,1%	31,9%	31,9%	31,9%	32,0%	31,9%	
27	Чистая Прибыль/Продажи/Net Profit/Sales	%	17,0%	21,8%	24,1%	24,5%	24,8%	26,7%	26,4%	25,5%	25,4%	25,4%	

Показатели/ Item	Инвестиционный период/Investment period	1 год/1 st year	2 год/ 2nd year	3 год/3rd year	4 год/4th year	5 год/5th year	6 год/6th year	7 год/7th year	8 год/8th year	9 год/9th year	10 год/10th year
Наличность/Cash	0	49 919 586	123 997 710	210 618 464	303 572 783	402 860 667	509 917 494	616 073 633	718 334 821	820 392 368	922 271 241
Дебиторская задолженность/Accounts receivable	0	49 054 622	56 580 047	59 924 681	63 269 314	66 613 947	66 892 667	66 892 667	66 892 667	66 892 667	66 892 667
Запасы сырья на складе/Raw materials in stock	88 298 320	44 149 160	46 908 483	49 667 805	52 427 128	55 186 450	55 186 450	55 186 450	55 186 450	55 186 450	55 186 450
Незавершенное производство/Work in progress	0	3 678 310	3 860 760	4 043 209	4 225 659	4 408 108	4 342 338	4 125 250	3 691 074	3 691 074	3 691 074
Запасы готовой продукции/Stocks of finished products	0	21 668 052	24 814 752	25 933 179	27 051 607	28 170 034	27 890 427	26 768 949	24 594 326	24 409 314	24 408 827
Запасы запасных частей/Spare parts inventory	0	2 899 659	3 058 316	3 216 973	3 375 630	3 534 288	3 534 288	3 534 288	3 534 288	3 534 288	3 534 288
Текущие Активы/Current Assets	88 298 320	171 369 390	259 220 068	353 404 311	453 922 120	560 773 494	667 763 663	772 581 236	872 233 625	974 106 161	1 075 984 546
Фиксированные Активы/Fixed Assets	353 176 632	353 176 632	353 176 632	353 176 632	353 176 632	353 176 632	353 176 632	353 176 632	353 176 632	353 176 632	353 176 632
Прочие Активы/Other Assets	3 652 577	3 652 577	3 652 577	3 652 577	3 652 577	3 652 577	3 652 577	3 652 577	3 652 577	3 652 577	3 652 577
Аккумулированная Амортизация/Accumulated Depreciation	0	51 918 995	103 837 990	155 756 984	207 675 979	259 594 974	306 778 464	338 331 624	338 624 124	338 916 624	339 209 124
Чистые Фиксированные Активы/Net Fixed Assets	356 829 209	304 910 215	252 991 220	201 072 225	149 153 230	97 234 235	50 050 745	18 497 585	18 205 085	17 912 585	17 620 085
Всего Активы/Total Assets	445 127 529	476 279 605	512 211 288	554 476 536	603 075 350	658 007 729	717 814 409	791 078 822	890 438 710	992 018 746	1 093 604 631
Кредиторская задолженность/Accounts payable	0	2 452 731	2 606 027	2 759 323	2 912 618	3 065 914	3 065 914	3 065 914	3 065 914	3 065 914	3 065 914
Текущие Пассивы/Current Liabilities	0	2 452 731	2 606 027	2 759 323	2 912 618	3 065 914	3 065 914	3 065 914	3 065 914	3 065 914	3 065 914
Долгосрочные кредиты (A)/Long-term loans (A)	0	-0	-0	-0	-0	-0	-0	-0	-0	-0	-0
Уставный капитал/Authorized capital	445 127 529	445 127 529	445 127 529	445 127 529	445 127 529	445 127 529	445 127 529	445 127 529	445 127 529	445 127 529	445 127 529
Нераспределённая прибыль/Retained earnings		28 699 344	64 477 732	106 589 685	155 035 203	209 814 286	269 620 966	342 885 378	442 245 267	543 825 303	645 411 188
Собственный Капитал (B)/Equity Capital (In)	445 127 529	473 826 874	509 605 261	551 717 214	600 162 732	654 941 816	714 748 495	788 012 908	887 372 797	988 952 832	1 090 538 718
Всего Пассивы/Total Liabilities	445 127 529	476 279 605	512 211 288	554 476 536	603 075 350	658 007 729	717 814 409	791 078 822	890 438 710	992 018 746	1 093 604 631
Долгосрочные кредиты/Собственный капитал /Long-term loans/Equity capital		0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Текущие активы/Текущие пассивы/Current assets/Current liabilities		48,02	50,41	50,28	50,17	50,07	50,07	49,70	48,99	48,93	48,93
Высоколиквидные активы/Текущие пассивы/Highly liquid assets/Current liabilities		20,0	21,7	21,7	21,7	21,7	21,8	21,8	21,8	21,8	21,8
Собственный капитал/всего пассивы/Equity/total liabilities	#ДЕЛ/0!	96,59	97,77	99,97	103,03	106,81	116,56	128,51	144,72	161,28	177,85